

ФК Финансовый консультант

№ 4 (017)

АВГУСТ-СЕНТЯБРЬ 2012

WWW.ФИНКОН.РФ

ТЕМА НОМЕРА:

Деньги... с неба

Именно осенью «ФК» решил затеять разговор про финансовый урожай. Но не возвращенный упорным поливом, прополкой и рыхлением, а почти... нечаянный

Считайте, погода летом была отменная, и помидоры выросли по 2 ведра с куста. В переводе на наш язык — ситуация настолько к вам благоволила, что одарила «вдруг» 17 000 000 рублями (именно столько выиграл новокузнецанин, про которого мы тоже рассказываем). Как часто такое случается? Бывает. Читайте.

Но главное! Что же делать с этими деньгами? «Смешной вопрос», — скажете вы. Ан нет. Немало людских трагедий связано именно с внезапным обогащением человека. Грамотно распоряжаться средствами, пусть доставшимися легко, это настоящее искусство. И наука. Будем осваивать ее вместе.

Итак...

Деньги сыплются с неба. Иногда и не только деньги, но и телевизоры, компьютеры, автомобили и прочие материальные, нужные и не очень нужные блага.

Самые известные варианты такого развития событий: лотерея, участие в промо-акциях или азартные игры.

Лотерея

Известна и доступна всем. В лотерею можно сыграть, не только целенаправленно купив билет, но и получив его на сдачу, например, в банке. Шансы на выигрыш невелики, но есть.

По словам новокузнецкого киоскера Анастасии Вайковой, продающей лотерейные билеты уже в течение 10 лет, чаще всего их приобретают одни и те же люди в течение долгого времени.

Стр. 5



«Банк будущего»

Конкурс с таким названием стартует в сентябре

Планируется, что в нем примут участие студенты высших и средне-специальных учебных заведений Кемеровской области.

Конкурс направлен на повышение финансовой грамотности молодежи, внедрение инновационных и перспективных идей студентов в банковскую систему для ее усовершенствования, многоканального и динамичного развития, а также осуществления клиентоориентированного подхода.

Предварительно определены четыре номинации конкурса: комикс, эскиз, эссе, 3D-макет.

Как «ФК» видит развитие сюжетов? Эгоистично, но для «ФК» главное — визуализация идеи на страницах газеты. С комиксом все понятно. Рисуночное изображение новой услуги, формы сервиса, оборудования, информационного обеспечения, униформы сотрудников, наконец. Комикс — это движение, динамика, юмор. Эскиз наверняка затронет структуру финансового учреждения будущего.

Эссе (прозаическое сочинение небольшого объема и свободной композиции, выражающее индивидуальные впечатления и соображения по конкретному поводу) будет наполнено мыслями, идеями и... грамотным русским языком.

А 3D-макет способен вместить в себя абсолютно все. Важно, чтобы идеи имели практическое предназначение.

Сегодня заканчивается проработка основных положений конкурса: сроков проведения, детализации номинаций, критериев оценки работ, а главное — наград. Планируется, что премии за идеи будут соизмеримы интеллектуальным затратам.

Подробности «ФК» обязательно расскажет:

- в следующем номере газеты;
- на сайте www.ФИНКОН.РФ;
- в информационных письмах, которые будут разосланы по образовательным учреждениям области.

СЛЕДИТЕ ЗА ИНФОРМАЦИЕЙ! ПРИНИМАЙТЕ УЧАСТИЕ В КОНКУРСАХ И ВЫИГРЫВАЙТЕ!

Ольга Алдохина,

директор Института информационных и библиотечных технологий КемГУКИ, кандидат педагогических наук, доцент:



— Вопрос о дальнейшем существовании газет как средства массовой информации может быть решен только в пользу газет. Это старейший, доступный и понятный благодаря публицистическому стилю вид СМИ. Несмотря на появление электронных версий газет в сети интернет, многие предпочитают покупать традиционный вариант изданий в силу разных причин (невладение информационно-коммуникационными технологиями, желание поддержать в руках традиционный бумажный вариант, просто привычка и так далее).

Лучшая молодая семья Кузбасса: папа-артист + мама-артистка = шестимесячный культурный сын

Стр. 3

Как журналист раздобыл 300 000 рублей и пытался их пристроить в финансовое учреждение

Стр. 7

Четыре шага к пенсионному капиталу

Стр. 10

Из Москвы в Кемерово автостопом при финансовой поддержке лошадей

Стр. 12

22 405 рублей

среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций области

36 680 рублей

среднемесячная начисленная заработная плата работников финансовых организаций

1 567 млн рублей

израсходовали кузбассовцы на покупку валюты в июле 2012 года

38 198 рублей

средняя цена квадратного метра вторичного жилья в Кузбассе

38 357 рублей

средняя цена квадратного метра первичного жилья в Кузбассе



Здоровье в каждой ложке

Стратегия школьного питания

Еще в феврале 2009 года Кемеровская область вошла в число регионов Российской Федерации для реализации экспериментального проекта по стратегическому улучшению качества детского питания.

Пилотной площадкой для реализации проекта был выбран город Кемерово. За два года были переоборудованы столовые и пищеблоку 27 школ города, на эти цели было израсходовано более 232 000 000 рублей.

В декабре 2009 года на продолжение реализации проекта «Школьное питание» Кузбасс получил еще более 90 000 000 рублей. Привлечение этих средств позволило расширить эксперимент и включить в него 47 школ Кемерово, 8 школ Анжеро-Судженска, 7 школ Междуреченска, а также 4 губернаторских образовательных учреждения. Всего было отобрано 66 образовательных учреждений.

На ремонт и переоборудование школьных пищеблоков в течение 2010-2011 годов понадобилось 311 302 000 рублей: 147 000 000 из них выделили муниципальные бюджеты городов — участников эксперимента, 90 640 000 рублей — федеральный бюджет, еще 72 828 000 рублей — областная казна.

Что же дали эти деньги? Объясним популярно словами Руфины Колтович, главного технолога МАУ «Школьное питание»:

— Наглядный пример. Еще недавно овощи для винегрета отваривались в кастрюле с водой, где и оставались многие питательные вещества и витамины. Сейчас нарезанные овощи помещаются в гастрономические емкости и после паровой обработки они перемешиваются в популярное блюдо. Все витамины и микроэлементы сохраняются.

Уходят в прошлое старые жарочные шкафы, сковородки, на которых продукты обжаривались. Теперь к школьному столу обеды доставляются в термоконтейнерах, которые позволяют сохранить температуру, что очень важно для детского организма.

В текущем году в 7 школах области проведут капитальный ремонт, а в 30 учебных заведениях переоборудуют столовые. Планируется, что в перспективе к этому проекту подключатся детские сады и вузы. При этом в течение 2011-2014 годов в Кузбассе будут построены 4 комбината питания, и, таким образом, все территории области будут вовлечены в этот проект.

От 25 до 59 рублей

обходится обед в городской школе Кузбасса. В сельской он удешевляется за счет продуктов местного производства до 12-15 рублей

Банкомат с аппетитом

Виртуальная оплата школьной еды прозрачна и понятна



Карина Капустина

Тысячи родителей Кемерово оплачивают горячие обеды своих детей в школах, гимназиях и лицеях. Питание порядка 4 500 учеников обеспечивает МАУ «Школьное питание». Для упрощения процедуры оплаты в тридцати одной школе создана возможность электронной оплаты — через банкоматы. Но не обходится без камня преткновения.

Разберемся по порядку. Зачем нужно было вводить электронный способ? Это значительно упрощает процедуру оплаты. По словам Антонины Ломакиной, чья племянница учится в школе, где оплата производится наличными, в классе часто возникает путаница. Поскольку родители сдают деньги классному руководителю, нередки случаи опозданий и задержек взносов. Имея на руках неполную сумму, руководитель оказывается перед выбором:

оставить учеников, чьи родители не оплатили обед, без питания или же вложить за них деньги других родителей в надежде, что ситуация стабилизируется. Как поступают классные

руководители? Нередко по доброте душевной — кормят всех детей.

Воплощение в жизнь

Когда каждый родитель сам пополняет свой лицевой счет, система становится максимально прозрачной. По идее, и удобной.

— Мы своевременно оплачиваем услуги МАУ «Школьное питание» за сына-первоклассника при помощи банкомата, — рассказывает Михаил Куликов. — Но прошел год, и нам до сих пор не ясно, как узнать остаток на счете. В квитанции, которую выдает банкомат, остаток средств не указан. А мы, как добросовестные плательщики, хотим знать, должны мы за питание сына или нет.

За комментарием ситуации я обратилась к Антонине Циневой, директору МАУ «Школьное питание». Как оказалось, существует два способа уточнить состояние лицевого счета:

— Первый способ: необходимо зайти в электронный журнал по адресу edu-magazine.ru на свою страничку. У каждого образовательного учреждения, работающего с безналичными

расчетами, есть электронный журнал. Родители смогут просмотреть и сумме задолженности, и дату пополнения счета. Обратите внимание, что для этого понадобятся логин и пароль. Что касается второго способа, можно позвонить в бухгалтерию МАУ «Школьное питание» по телефону 45-95-00.

По какому принципу производится списание со счета? Родителям необходимо произвести предоплату. Они выбирают комплекс питания, умножают стоимость одного дня на пять и получают цену за неделю ребенка в школе. Списание со счета происходит после того, как классный руководитель заполнит табель.

Итак, осталось понять, как получить логин и пароль. На сайте по вышеуказанному адресу имеется специальная вкладка, позволяющая отправить запрос.

Что же делать тем, кто не хочет пользоваться сайтом? Можно написать письмо с запросом на имя Даниила Титрова, генерального директора сервиса «titrov.ru». В течение нескольких дней вы получите ответ с логином и паролем.

Пицца в лидерах

Ольга Селезнева, школьный медицинский работник, провела опрос учеников на тему их питания. Результаты этой работы представлены в виде диаграмм.

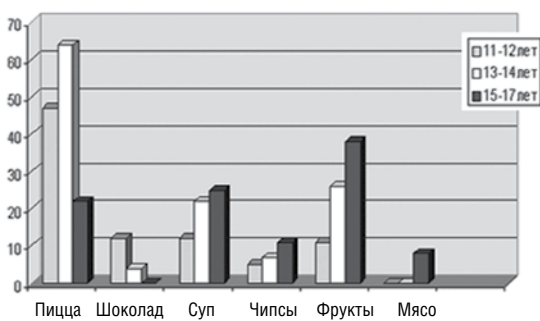


Диаграмма 1. Что бы вы хотели видеть на столе в школьной столовой?

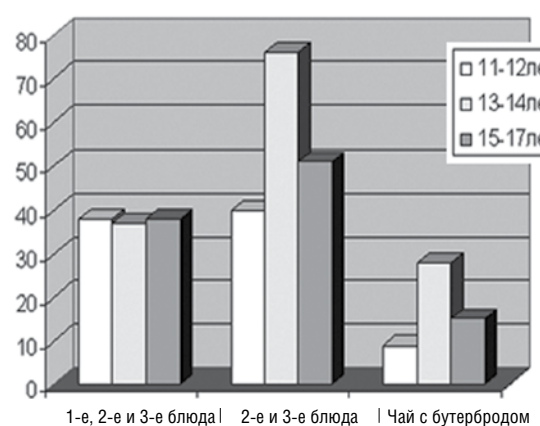


Диаграмма 2. Из чего состоит ваш обед?

А как у соседей?

Вопросом рационализации школьного питания озабочены ответственные лица из близлежащих регионов



Ольга Плешкова, начальник отдела воспитания и дополнительного образования управления Алтайского края по образованию и делам молодежи:

— Особенность школьного питания на всей территории России заключается в том, что основное финансирование должно поступать со стороны родителей. Алтайский край — не исключение.

Общая сумма, предоставленная в прошлом году на малообеспеченных учащихся школам края из регионального бюджета — около 100 000 000 рублей. Это больше, чем прежде: краевые деньги выделяются из расчета 4 рубля 10 копеек на ребенка в день, прежде эта сумма составляла 3,85 рубля.

Однако в Алтайском крае существуют и такие населенные пункты, где питание в школах можно считать бесплатным. Таким сказочным по современным меркам населенным пунктом является Сибирский. Здешняя администрация выделяет 21 рубль на каждого ученика средней школы и 18 рублей на ученика младшей школы ежедневно. На эти деньги школьники получают два раза в неделю булочку с наполнителем и напиток, один раз в неделю — кашу и два раза в неделю — второе блюдо.



Валентина Каширина, представитель Томского областного управления Роспотребнадзора:

— В 2008 году с поддержкой из федерального бюджета в 14 регионах начался процесс реформирования школьных столовых. Томская область тоже подавала заявку, но в список не попала.

И для города, и для области проблема острая. Проблема районов: питание дорогое, поскольку централизованной доставки нет, зачастую исходные продукты закупаются в сельских магазинах, что приводит к недостатку норм, порции мизерные. Проблема областного центра: школьники кормят только индивидуальные предприниматели. Я не против бизнеса, но конкуренция в этом сегменте высока, участники организации школьного питания довольно часто меняются. Приходят все новые и новые люди, и можно ли на них положиться, мы не знаем. Учитывая особенности нынешнего законодательства, где бизнес практически неприкосновенен, проконтролировать качество их работы крайне сложно. Только в ходе плановой проверки (раз в три года) или вне плана — если, не дай бог, поступил сигнал об отравлении. Школы проверяем планомерно раз в

год, но опять же — пищеблок посмотреть можем, но без прикосновения к посуде, а на глаз качество питания не проверишь: нужно брать смывы, смотреть микрофлору в салатах, качество термической обработки мясных блюд... Пока нет контроля, в котором организация школьного питания очень нуждается.



Владимир Щукин, начальник управления общего образования Минобрнауки Новосибирской области:

— Образовательное учреждение должно создать условия для питания детей, а именно: организовать работу подразделений, которые этот процесс обеспечивают. Такие условия у нас созданы во всех образовательных учреждениях, за исключением 25 — это малокомплектные школы с наполняемостью до 26 человек. Однако этим детям предоставляется возможность на перемене сходить и покушать дома либо принести завтрак с собой. Всего же горячим питанием охвачено около 85% школьников нашей области. (Средний показатель по России — 70%). При этом стоимость школьного завтрака колеблется от 12 до 20 рублей, обед стоит в пределах 33 рублей, полдник — 12-13 рублей.

Лучшая молодая семья

Денис и Александра Казанцевы стали победителями конкурса «Лучшая молодая семья Кузбасса-2012»

Вера Фатеева

Жюри покорила их любовь к театру, интересные спектакли и обворожительный, если этот эпитет применим к ребенку, сын. Поздравляем супругов с заслуженной победой и автомобилем!

Вспоминая историю знакомства, Александра рассказывает:

— Мы познакомились в Театре для детей и молодежи шесть лет назад. Я работала костюмером, Денис весной только вернулся из армии. Были заочно знакомы, общались только по работе. Все изменилось в один момент, когда осенью после премьеры спектакля «Живи и помни» встретились на улице и разговорились. Ровно через месяц подали заявление в ЗАГС и еще через месяц, 16 декабря, стали законными супругами. Как решились? А неизвестно. Видимо, именно это и называют настоящей любовью.

Полтора года назад у молодой семьи появился сын Всеволод. Малыш родился в тот момент, когда папа играл в спектакле в театре «Слово». Супруги воспитывают Всеволода, в первую очередь, на личном примере. Поэтому посещение культурных мероприятий города, спектаклей различных театров, велопогулки (в детском кресле) являются обязательными пунктами «программы».

Кстати, Саша и Денис уверены, что именно сын помог им одержать



Личный финплан семьи Казанцевых за 1 месяц (в гости друзей)

Денис работает артистом в театре МХ «Для детей и молодежи», в литературном театре «Слово» при ГАК Ю Кемеровская государственная филармония имени Б.Т. Штокалова», артист-инженером и лидера в сфере ресторанного бизнеса в Кемерове.
Средняя заработная плата.....30 000 рублей.
Александра работает артисткой и директором в литературном театре «Слово» при ГАК Ю Кемеровская государственная филармония имени Б.Т. Штокалова.
Средняя заработная плата.....10 000 рублей.
Итого: 40 000 рублей.
Расходы, увы, спонтанны.

победу в областном конкурсе «Лучшая молодая семья»:

— Выиграть на самом деле могли многие. Мы даже не рассчитывали на победу. Конкурс был очень сложный, все семьи отнеслись к нему ответственно. Мы выразили наши искренние чувства, дошли до финала, побороли физическую и эмоциональную усталость, многое почерпнули для себя, познакомились с замечательными людьми. Конечно, хотелось большего.

— Сюрпризов было много, — отмечает Денис. — Это условия участия: продолжительность (почти два месяца), количество разнообразных заданий. Нам пришлось наравне с семьями спортсменов участвовать в спортивных состязаниях, бороться в интеллектуальных, кулинарных поединках. Ну и, конечно же, в творческих конкурсах, где мы и стали беспспорными лидерами.

Задаю паре традиционные для рубрики «Личный финплан» вопросы: кто отвечает за семейный бюджет? основные статьи расходов?

— Вы задаете такие вопросы, о которых мы никогда не задумываемся. А если и задумывались, то удачно отошли от этого. Кажется все просто. Попробуем ответить. Денис — глава семьи, он и руководит семейным бюджетом. Основные расходы: коммунальные услуги, кредиты, питание, оплата детского сада, бензин и, конечно, ежегодный отпуск.

Про призы, выигрыши и прочие удачи фортуны — также на стр. 5, 6.

Банк, в котором вас ждут

Это девиз Кузбассхимбанка, отражающий принцип работы как с корпоративными клиентами, так и с частными лицами.

Здесь стараются работать индивидуально с каждым клиентом, чтобы максимально настроить банковские продукты под специфику и особенности тех, кто доверяет банку.

Основными задачами на всех этапах развития были и остаются:

— обеспечение динамичной работы и надежности;

— укрепление позиций в развивающейся и совершенствующейся банковской системе, повышение эффективности работы;

— расширение комплекса современных банковских услуг и максимальное удовлетворение потребностей клиентов.

В этом году банку исполняется 18 лет. АКБ «Кузбассхимбанк» (ОАО) создавался как инвестиционная структура для крупных промышленных предприятий химической отрасли Кемеровской области. На сегодняшний день работа организована таким образом, чтобы максимально удовлетворить потребности новой ниши кузбасской экономики — малый и средний бизнес. За время своего существования Кузбассхимбанк зарекомендовал себя как кредитное учреждение универсального типа по работе как с корпоративными клиентами, так и с частными лицами.

Клиенты имеют возможность самостоятельно выбирать пакет услуг, наиболее полно отвечающий их интересам и бизнес-задачам. В любой момент они могут получить высококвалифицированную помощь по интересующим вопросам. Для сокращения количества и продолжительности их визитов в банк внедрена автоматизированная система безналичных расчетов «Интернет-банк» — бесплатно, только для клиентов Кузбассхимбанка.

Здесь уважают клиента и дорожат его доверием. Например: заемщик может не опасаться неприятного «сюрприза» в виде удорожания кредита в случае досрочного погашения или взимания комиссии за отсутствие оборотов по расчетному счету. Клиент не привязан к определенному графику погашения основного долга — существует момент выдачи кредита и момент его погашения, все остальные даты заемщик определяет самостоятельно в зависимости от фактической окупаемости затрат по совершенной сделке. Ежемесячно выплачиваются только проценты за пользование кредитом.

Все это, в частности, привлекает в банк клиентов, работающих не только в Кемерове, но и в других регионах России.

Особое внимание банк уделяет работе с частными лицами. В настоящий момент Кузбассхимбанк предлагает своим клиентам самые выгодные условия и процентные ставки по вкладам. Наибольшей популярностью пользуется вклад «Оптимальный», позволяющий получить максимальный доход: 11,5% годовых, без риска потери доходности при досрочном расторжении договора-вклада.



650024, г. Кемерово, ул. Двужильного, 12
Тел. (3842) 38-50-79 — приемная
Тел. (3842) 38-51-12 — отдел кредитования
Тел. (3842) 35-52-55 — отдел клиентских отношений
Доп. офис: г. Кемерово, ул. Ноградская, 3
Тел./факс: (3842) 36-29-04
Сайт: www.kh-bank.ru

Трудовые будни студента, или Как обеспечить себе карьеру



Евгений сейчас на выпускном курсе. Он обеспечивает себя сам, откладывает на отдых, купил себе хорошую машину. Уже на втором курсе он побывал в Москве, а в прошлом году губернатор Кемеровской области наградил его медалью «За служение Кузбассу». В чем секрет обеспеченной юной жизни, спросите вы? Уже несколько лет Евгений работает в студенческом строительном отряде КузГТУ.

Начинал Женя работать рядовым бойцом, выполняющим поручения начальства. Уже через некоторое время его назначили бригадиром, а затем и командиром отряда «Торнадо». Его отряд состоит из 20 человек, среди которых только студенты. Ребята выполняют работу, требующую физической силы. Помогают в благоустройстве города: убирают придорожную территорию, красят остановки, устанавливают оборудование и так далее. Поначалу приходилось непросто.

— Это отнимает все мое свободное время, — признается Евгений. — Сейчас попроще, потому что я учусь на пятом курсе. Раньше я утром уходил на пары, а накануне вечером обзванивал ребят и договаривался, кто может выйти после обеда.

Теперь Евгений занимается скорее организационной стороной работы: поиском заказов, ведением табелей, актов. В основном отряд сотрудничает с областным штабом, предлагающим работу по благоустройству города Кемерово. К примеру, ребята очищали прибор-

Доходы:	
Стипендия повышенная.....	2200
Стипендия губернаторская.....	600
д/м Бригадира (в летний период).....	12000
в летний период.....	20000
в составе отряда.....	8000
в летний период.....	10000
Итого: 22800/32800	
Расходы:	
содержание машины.....	3000
квартирплата.....	2000
сетевая связь, интернет.....	1200
питание.....	4000
одежда.....	2000
отдых.....	3000
Итого: 15200	

дюрные территории — полметра дорожного полотна. Очистка одного километра такой территории стоит 3200 рублей.

Что главное в работе отряда?

— С моей точки зрения, — рассказывает Евгений, — необходимо организовать работу так, чтобы были довольны твои бойцы — не на себя работать, а на них. Если они будут довольны, если у них будет все хорошо, то и у тебя все будет отлично. То есть ты должен договориться по цене так, чтобы твоим ребятам

было выгодно. Тогда и люди потянутся к тебе, и в отряде будет все хорошо.

За три с половиной года работы в отряде Евгений нашел друзей по всей России. Традиционные слеты студенческих строительных отрядов налаживают тесные связи между людьми, между городами. Да и в самом Кемерове люди сотрудничают со ССО даже после выхода из него.

(Полная версия — на сайте www/финкон.рф)

Пределная забота о себе

В центре внимания — тема безопасности труда в угольной промышленности

Лариса Филиппова

Каким образом можно научить людей заботиться о себе, отвечать за свои действия и поступки? В каких случаях необходимо «подстелить соломку» в целях максимального самосохранения и как это сделать? Есть ли способ смягчить финансовые последствия несчастного случая (о возможности которого обязательно надо помнить и говорить)?

Подземный опыт премьеры

Тема безопасности труда присутствовала на протяжении всей рабочей поездки премьер-министра Дмитрия Медведева по Сибири и по «угольному» Кузбассу. Как известно, Дмитрий Анатольевич захотел пройти по маршруту, который ежедневно преодолевают шахтеры, и спустился в шахту «Листвянская»:

— Условия на этой шахте хорошие, но сам труд, конечно, очень тяжел, — поделился он своими впечатлениями.

Нужно стимулировать угольные компании к обновлению, формированию условий для комфортного, а главное, безопасного труда.

Обсуждая итоги рабочей поездки по Кузбассу с губернатором области Аманом Тулеевым, Дмитрий Анатольевич подчеркнул, что костяк отрасли составляют успешные угольные компании, которые интенсивно развиваются во всех направлениях, в том числе и по социальной политике, направленной на внимательное отношение к рабочим кадрам, которых сегодня не хватает. Обеспечение охраны и безопасности труда требует постоянного законодательного сопровождения и обновления, поэтому участие государства в улучшении труда горняков должно быть активным и постоянным.

СПРАВКА: Губернатор области Аман Тулеев поставил вопрос перед собственниками крупнейших угольных компаний о необходимости страхования шахтеров от несчастных случаев еще в 2005 году. Через два года пришлось снова вернуться к этой теме. Именно тогда велась активная кампания на тему необходимости обеспечить коллективное страхование работников угольной промышленности. Целостная программа, к сожалению, не сработала. Но на ряде предприятий, в частности, холдинга «Сибирский Деловой Союз», она активно действует.



Смягчить финансовые последствия

Страхование, конечно, не заставляет человека сильнее заботиться о своей безопасности. Но оно действительно помогает смягчить финансовые последствия любого неприятного происшествия. Все-таки во многих горняцких семьях шахтер — единственный кормилец, зачастую он помогает родителям-пенсионерам, имеет на иждивении детей. Конечно, никакие деньги не смогут возместить родным боль утраты близкого им человека. Однако выплаченные страховой компанией суммы будут не лишними для семей погибших, потому что дадут им возможность компенсировать дополнительные затраты и окажут существенную материальную поддержку в тяжелое для них время.

На ОСОПО надейся...

В текущем году, о чем «ФК» неоднократно рассказывал, вступил в силу Федеральный закон № 225-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте».

Законом четко оговорены страховые случаи и размеры страховых выплат. Определен и круг лиц, которые имеют право на получение страхового возмещения. Так, в случае смерти пострадавшего в аварии выплата в

СК «СДС» — активный участник рынка страхования от несчастных случаев в Кемеровской области. Программа страхования компании позволяет получить гарантированную финансовую защиту всем, чья деятельность осуществляется в зоне повышенного риска

размере 2 млн рублей производится неработающим супругам, несовершеннолетним детям, учащимся образовательных учреждений (до 23 лет), родителям, находящимся на иждивении.

Но ОСОПО подразумевает, что выплаты пострадавшим будут производиться только в случае аварии или техногенной катастрофы.

К сожалению, практика показывает, что такого покрытия явно недостаточно: сотрудники подвержены и другим рискам, не связанным непосредственно с авариями. Бывают несчастные случаи при исполнении должностных обязанностей, при нахождении на территории предприятия, а также во вне-рабочее время.

Разумное взаимодополнение

Классические договоры страхования от несчастного случая не теряют своей актуальности и дают возможность обеспечить страховое покрытие⁽¹⁾ не только на период рабочего времени. Договор страхования можно заключить таким образом, чтобы страховая защита

действовала круглосуточно — как на работе, так и вне рабочего времени: в быту, во время пути на работу, с работы и так далее, то есть круглосуточно.

Важный стимул

Корпоративное страхование от несчастного случая развивается. Это несомненно. Не так давно угольные предприятия в обязательном порядке страховали людей из числа добровольных спасательных отрядов, то есть тех, кто подвергается чрезмерной опасности. Сегодня перечень профессий расширяется, в их число, разумеется, входят наиболее рискованные специальности, а также ценные кадры. То есть контингент, который представляет особый интерес для данного предприятия. Ведь подобная «защита» является хорошей мотивацией и значимой частью социального пакета любого грамотного работника.

— Угольщики проявляют все больший интерес к программам страхования шахтеров, — сказала Нелли Малютина, начальник управления по

ценным бумагам и страховому рынку АКО. — Кстати говоря, принять в них участие выразили желание и руководители угольных разрезов, хотя, прежде всего, программы рассчитаны на работников подземной добычи, где наиболее опасные условия труда и соответственно выше риски. Но страховщики не намерены отказывать предприятиям-открыткам — для них уже рассчитаны тарифы (они ниже, чем для шахт).

Самое достойное страхование

Страховая компания «Сибирский Дом Страхования» активно занималась страхованием от несчастных случаев начиная с первого года работы (а сегодня компании исполняется уже 18 лет). Такая направленность, правда, касается не только угольной, но многих других отраслей. В основном работа страховой компании была нацелена на розничный сегмент, то есть на контакт непосредственно с «физическим лицом», с человеком. Корпоративное страхование от несчастного случая активизировалось несколько лет назад, когда деятельность администрации области нацелила собственников предприятий обеспечить коллективное страхование работников угольной промышленности.

Сегодня Страховая компания «Сибирский Дом Страхования» предлагает два типа договоров страхования от несчастных случаев:

1. коллективный договор, когда страхователем и соответственно плательщиком страховых премий выступает работодатель,

2. индивидуальный договор, который заключается физическим лицом — сотрудником предприятия. Страховые взносы по его заявлению могут удерживаться из зарплаты.

В состраховании, когда платят и работодатель, и работник, как говорят в страховой компании, нет особого смысла, поскольку взносы и без того небольшие. В Страховой компании «Сибирский Дом Страхования» есть программа защиты работников угольной промышленности особо опасных профессий, которая обходится всего в 1,5% от страховой суммы при условии круглосуточной страховой защиты. А страховую сумму человек выбирает сам.

⁽¹⁾ **Страховое покрытие** — совокупность страховых случаев, предусмотренных законом или договором страхования, при наступлении которых страховщик производит страховые выплаты.

Школьник под защитой «Ученика»

Страховая компания «Сибирский Дом Страхования» стремится максимально удовлетворять потребности и пожелания своих клиентов.

В индивидуальном страховании страхователь — физическое лицо очень часто предъявляет требование относительно простоты программы

страхования — чтобы ее можно было оформить сразу на месте, чтобы не требовались сложные расчеты и долгие процедуры. Поэтому весь рост такого страхования обеспечивается сегментом так называемых «коробочных» продуктов.

В продуктовой линейке Страховой компании «Сибирский Дом Страхования» таких программ несколько — для

детей и для взрослых, в том числе включающих покрытие спортивных занятий.

Так специально для учащихся в страховой компании разработана программа страхования от несчастных случаев «Ученик». Она обеспечивает страховое покрытие школьника в течение 24 часов на протяжении года.

Несомненно, программа страхования не уменьшит забот внимательных родителей, которые стремятся, чтобы с их ребенком не случилось неприятностей. Но она поможет смягчить финансовые последствия, если непоседливому школьнику придется прибегнуть к помощи врачей. И задача страховых агентов компании — обеспечивать информационную поддержку программе страхования

и обращать внимание детей и взрослых на необходимость более ответственно относиться к самосохранению.

Центральный офис:

г. Кемерово, ул. Весенняя, дом 5.
Справочная служба: 8 (384-2) 680-400
т./факс: 8 (384-2) 39-09-21
www.sksds.ru

Деньги... с неба

Из практики человека, увлекающегося доходной игрой

Окончание. Начало на стр. 1
Валентина Лангуева

Выигрывают мало, но для них, как на Олимпиаде, — главное участие. При этом у каждого игрока свои приметы: кто-то покупает билеты пачками, чтобы все по порядку было, кто-то, наоборот, просит вытащить билетки из разных пачек, с начала, середины и конца.

Одна из самых «страшных» историй, рассказанных Анастасией, произошла со стареньким дедушкой, у которого одна предприимчивая сотрудница Гослото выкупила по-крупному выигрышный билет. Плата была существенной для старика, но в разы меньше, по сравнению с суммой выигрыша.

Промоушн-акции⁽¹⁾

Здесь можно выиграть как деньги, так и дорогую бытовую технику, а также не очень дорогие призы — кружки, майки, халаты, детские игрушки и прочее. Чтобы получить все это, необходимо либо зарегистрировать промо-коды на сайте производителя, либо отправить определенное количество этикеток или штрих-кодов.

Чаще всего в таких акциях участвуют профессиональные «призолеры», которые объединяются в интернет-сообщества, в которые посторонним до-

ступ закрыт (чтобы попасть на форум, нужна регистрация, а чтобы иметь доступ к особо денежным темам, нужно набрать определенное количество сообщений или баллов репутации).

Кроме профессионалов в акциях участвуют и обычные граждане, чаще всего — молодые мамы, сидящие в декрете. Они — целевая аудитория для производителей детских подгузников, салфеток, питания. Одна моя знакомая выиграла поездку на Кипр, только приняв участие в акции, организованной производителем детского питания. Разочарованием были налоги, которые семье пришлось заплатить за выигранную поездку.

Подводные камушки

Но всегда имеется риск не получить приз вообще.

И тут опять два варианта: покупая шоколадки, йогурты, сигареты, напитки и прочее, участник акции не теряет деньги — он остается с приобретенной продукцией. Но при этом количество гарантированных призов ограничено. И часто добросовестный покупатель просто не успевает попасть в те десять тысяч счастливых, так как «призолеры» покупают нужные этикетки и промо-коды в «промышленных масштабах».



Еще один риск — доставка дорогостоящего приза. Не так давно интернет-сообщество одного сайта для мам было возмущено ситуацией, когда девушка получила вместо дорогостоящего ноутбука набор тяжелых журналов в упаковке из-под техники. В происшедшем разбирается полиция, а пострадавшей все равно придется заплатить налог за выигранный ноутбук. Но тут главный совет от сотрудников Почты России — прежде чем подписывать извещение в получении, нужно вскрыть посылку и убедиться, что там именно то, что вы ожидаете.

Азартные игры

Совсем недавно они были доступными для всех жителей страны старше 18 лет. (Сегодня доступны в определенных территориальных зонах России или за рубежом.)

За небольшую сумму можно было попытаться счастья и, возможно, выиграть сумму, в сто раз большую, чем была потрачена. А вот тут и проявляется коварство игры — аппараты были настроены так, что выигрывает каждый тысячный игрок. И часто постоянные игроки находились «в доле» с оператором зала, который мог посмотреть, сколько еще нужно играть на этом автомате, чтобы выиграть нужную сумму.

В казино посетителей очаровывали не только дорогие интерьеры, но и вышколенные, всегда улыбающиеся крупье, бесплатные чай-кофе, а при игре на крупные ставки — бесплатный алкоголь. Крупные выигрыши бывали редко, однако выиграть на мелких ставках было вполне возможно.

Риск при таких играх — проиграть все деньги, в особо тяжелых случаях — имущество. Ну и при большом выигрыше есть риск быть ограбленным любителями легкой наживы.

⁽¹⁾ Промоушн — от англ. promotion — продвижение

Исторические факты

Игра в лотерею — это игра, основанная на везении и случайном стечении обстоятельств, которая помогла многим стать миллионерами всего за несколько минут.

Слово «лотерея» имеет итальянское происхождение, но интересен тот факт, что первые лотереи появились совсем не в Италии и даже не в Европе, а в Китае, где они существовали еще во II веке до нашей эры.

Китайская лотерея называлась «Кено», в нее играли при помощи иероглифов. Император два раза в день отмечал выигрышные номера, и победители становились богачами. Этот вид азартной игры был настолько популярным и прибыльным, что некоторые источники утверждают, будто легендарная Китайская стена была построена на средства, полученные именно от игры.

В Европе первые лотереи появились в XV веке в Голландии, чуть позже в Италии, а в 1531 году во Франции. История лотереи в США начинается с XIX века. Завезена игра была на территорию Америки эмигрантами из Китая и Европы.

История лотереи в России начинается со времен правления Петра I. Выигрыши в таких лотереях были просто умопомрачительными по тем временам, они составляли тысячи рублей. На такое состояние счастливчик мог позволить себе купить все, о чем он мечтал. Пришедшие к власти большевики запретили лотереи и азартные игры в стране, но подпольно игроки продолжали играть.

В 1970-е советские граждане играли в популярное «Спортлото». В 90-е годы надежные лотереи стало мало, на смену им пришли знаменитые пирамиды-«лохотроны», которые просто разоряли граждан.

С появлением интернета для азартных игроков стали доступны новые и хорошо забытые старые онлайн-лотереи. Например, во многих интернет-онлайн-казино можно поиграть в игру «Кено»-онлайн. Играть в виртуальные лотереи очень удобно, ведь игроку не следует идти и покупать лотерейный билет.

Удобно и то, что играть в виртуальные лотереи можно как на интерес для пробы или ради удовольствия, так и на реальные деньги. Современные онлайн-казино предлагают качественное обслуживание и высокий сервис. Игроку можно расслабиться и наслаждаться игрой.

Получить выигрыш в онлайн-казино достаточно просто. В интернет-казино такое огромное количество платежных систем, что игроку просто следует выбрать максимально удобную платежную систему для себя.

СПРАВКА: В России 4 игровые зоны, где официально разрешены казино и игровые автоматы: Приморье, Алтайский край, Калининградская область, граница Краснодарского края и Ростовской области.

О, счастливчик!

Выиграл? Готовься раскошелиться

Начиная с 2002 года выигрыши, выплачиваемые организаторами лотерей, облагаются налогом на доходы физических лиц по ставке 13% (согласно Федеральному закону от 29.05.2002 №57-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации»).

Налогоплательщики, получившие доход в виде выигрыша, обязаны самостоятельно исчислить сумму налога, исходя из полученных сумм, и представить в налоговую инспекцию по месту своего учета декларацию по налогу на доходы

физических лиц. Существуют выигрыши по ставке 35% (в соответствии со статьей 224 Налогового кодекса Российской Федерации). Эта налоговая ставка применяется только в отношении стоимости выигрышей и призов, получаемых в проводимых конкурсах, играх и других мероприятиях в целях рекламы товаров, работ и услуг, в части превышения 4 000 рублей. Ставку обязан держать организатор розыгрыша и выплачивать выигрыш уже за минусом 35%.

Если физическим лицом не выплачен процент от выигрыша, то организатор розыгрыша сообщает об этом в налоговую инспекцию, а дальше уже из



Алексей и Наталья Комины, юристконсульт и бухгалтер компании деловых отношений «Аксиома»

инспекции неплательщику приходит «неприятное» письмо. Поэтому лучше все оплачивать сразу! И спокойнее, и дешевле будет!

«ФК» попросил известных в Кемеровской области людей ответить на следующие вопросы: улыбалась ли вам фортуна в виде крупного выигрыша? Как вы им распорядились? Каким образом потратите 17 000 000 рублей (последний самый крупный выигрыш новокузнецанина), если вдруг их получите?



Тамара Чучно, директор Ленинск-Кузнецкого краеведческого музея, депутат городского Совета:

— Крупных выигрышей в моей жизни не случилось, а из незначительных, но запоминающихся — однажды мне прислали в подарок майку и диск от Аллы Пугачевой. До этого мне в руки попала «Экспресс-газета», где было предложено ответить на ряд вопросов в письменном виде. Я не поленилась, взяла ручку и лист бумаги и сделала то, что просили.

Если бы я выиграла 17 000 000 рублей? Ситуация несколько нереальная, поэтому особо задумываться не буду, а первое, что приходит на ум:

1. удовлетворить собственные желания, например, в жилищном смысле;
2. поехать куда-нибудь как следует отдохнуть;
3. издать книгу воспоминаний.



Александр Власенко, продюсер, генеральный директор пластического театра «Гротеск А»:

— Никогда ничего не выигрывал. Не знаю, но почему-то не увлекался различными лотереями, азартными играми. А с неба деньги не падали.

Куда бы я потратил деньги, если бы мне улыбнулась фортуна? Хороший вопрос, сразу так и не ответить.

Думаю, что часть внес бы на реализацию социально значимых проектов, которые не только приносили бы удовольствие, но и прибыль. А другую часть, конечно, потратил бы на семью и вложил в недвижимость.

На мой взгляд, деньги нужно вкладывать, прежде всего, обдуманно и разумно, по степени необходимости. Не зря говорят: «сколько денег бы ни было, все равно мало». Но все же мое мнение: нужно деньги класть не в банк под проценты, а вкладывать в недвижимость и развитие социально важных объектов своей малой родины. Чем больше был бы мой воображаемый выигрыш, тем больше я смог бы сделать родине добра.



Галина Бабанок, журналист газеты «Кузбасс»:

— Никогда ничего не выигрывала.

Было время, когда и я, и моя мама тратили на лотерейные билеты едва ли не ползарплаты, и хоть бы что-нибудь... Не везло даже в книжной «бес-

проигрышной» лотерее. Видимо, я не тот человек, который притягивает деньги. Наоборот, нуждающимся людям, например, в многодетную семью, я отдам последнюю тысячу. Это происходит постоянно, и денег никогда не жалко.

К сожалению, не могу похвастаться купными наградами и на профессиональном поприще. Поэтому представить, чтобы выиграла 17 000 000 рублей сложно.

Что бы сделала? В первую очередь купила бы квартиры своим детям. А потом стала бы помогать тем, кому сегодня живется совсем трудно. В первую очередь фронтовикам, которые до сих пор не имеют благоустроенного жилья (не их детям, а именно пожилым людям, прошедшим войну).

Про то, чтобы отложить деньги себе на старость, как-то даже не подумала, пока вы не спросили.

ТЕМА НОМЕРА

Рейтинг выигрышей

Кузбассовцы верят в удачу и побеждают



На первом месте новокузнецчанин Андрей Рыбкин (имя изменено), который выиграл 17 миллионов рублей.

61-летний горняк из Новокузнецка первый раз выиграл 6 000 рублей — небывалые деньги по тем временам. По словам Андрея, именно тогда он и поверил в свою удачу и увлекся лотереей:

— Лотерея была и остается моим любимым хобби.

Вторая встреча с крупной удачей состоялась 3 июня 2012 года, когда Андрей приобрел свой счастливый билет в лотерейном киоске в Кемерове и выиграл в текущем тираже «Гослото 5 из 36» более 17 миллионов рублей.

Андрей предпочитает развернутые ставки простым — их посоветовала однажды ему супруга, которая и помогает мужу выбирать числа. Именно развернутая ставка в разме-

ре 13 860 рублей принесла Андрею победу в тот счастливый день: 11 чисел всего с одним игровым полем. Даже за вычетом 35% налога у победителя останется на руках солидная сумма — более 11, 5 миллиона рублей. На выигранные деньги он планирует приобрести дочерям квартиры, а уж затем поехать с супругой отдохнуть по какому-нибудь диковинному туристическому маршруту.



Второе место достается жителю Междуреченска, который выиграл квартиру в лотерею.

Он стал победителем 46-го розыгрыша всероссийской лотереи «Доступное жилье».

Всероссийская лотерея «Доступное жилье» — совместный проект ФГУП «Почта России» и компании «Национальные лотереи», который стартовал 1 февраля 2011 года. В каждом тираже

разыгрываются квартиры стоимостью 2 500 000 рублей каждая в разных регионах страны.

Житель Междуреченска Петр стал 46-м победителем. Как признается сам победитель, он купил «достаточно много» лотерейных билетов. Молодой человек женат и имеет 5-летнего ребенка. Выигрыш, по его словам, он использует для улучшения собственных жилищных условий.

Также на втором — равном по величине выигрыша — положении жительница Топок Зоя Васильевна. И она стала счастливой обладательницей квартиры стоимостью 2,5 млн рублей купив лотерейный билет «Доступное жилье» на почте.



Третьим в рейтинге «ФК» идет Иван Иванович Ушаков, победитель 77-го тиража игры «6 из 45» в августе прошлого года.

Приз — 1 451 135 рублей.

Сам он из города Киселевска. Работает дальнобойщиком. 45 лет. Как говорит, «на увлечения сейчас совсем нет времени, много работаю».

Ранее играл иногда в «Спортлото», но больших выигрышей не было. Про «Гослото» ему рассказал одноклассник, приехавший в гости, но больше пяти тысяч выиграть не удавалось. На выигранные деньги сразу делал ставки.

На вопрос: «А какая была реакция, когда узнали о выигрыше?» ответил так:

— Расстроился, что не выбрал число 42, а то бы угадал вместо пяти шесть чисел.

— Планируете ли играть дальше?

— Конечно, надо же банк сорвать!

— Что вы можете пожелать остальным участникам «Гослото»?

— Пусть думают, какие числа зачеркивать!

Курьезы

■ В Чили долгие годы полиция боролась с теми, кто скрывал свои доходы. Чтобы решить эту проблему, была придумана лотерея, в которую играли при помощи магазинных чеков. Выигрывал тот участник, который получал выигрышный чек. Она стала настолько популярной в Чили и вызвала такой ажиотаж, что все покупатели требовали чеки от продавцов. Проведение этой лотереи повеселило налоговую полицию и помогло найти хитрецов, скрывающихся от налогов.

■ В СССР в 1929 году была проведена первая оригинальная советская лотерея, которая проходила под лозунгом борьбы с алкоголизмом. Лотерея была беспроигрышной и заключалась в том, что игрок, купивший лотерейный билет, выигрывал книгу в подарок. Лозунг данной лотереи был весьма неординарным и характерным для советской эпохи. Он звучал так: «Книга вместо водки».

■ Власти Таиланда попытались с помощью лотерей решить сразу же две проблемы — очистить улицы от мусора и уменьшить число «зайцев» в общественном транспорте. В Таиланде проводилась лотерея по билетам из общественного транспорта. В результате все стали покупать и бережно хранить билеты, вместо того чтобы ездить бесплатно и выбрасывать билеты на улице.

■ Итальянцы с юмором подошли к созданию лотерейных билетов. Несколько лет назад в Италии была популярна лотерея, на несчастливых билетах которой писалось: «Будьте веселы!». Проигравшие игроки читали этот слоган и вместо того чтобы расстраиваться, покупали еще один лотерейный билет.

■ Жители Аляски с 1917 года имеют возможность стать участниками специфической лотереи, в ходе которой игрокам предлагается назвать точную дату того, когда на реке тронется лед. Участников всегда много, так как сумма денежного приза довольно высокая, в 2009 году она составляла 284 тысячи долларов. Эту сумму между собой поделили год назад сразу два победителя, которые смогли точно указать дату таяния льда.

■ В Испании проводится особая лотерея, выигрышные номера которой поют маленькие мальчики в стиле церковного хора. Такая лотерея в народе называется «Толстяк» или «Жир». Проводится эта лотерея в Испании с 1763 года. Интересно то, что стоимость игрового билета достаточно высока, примерно \$ 200, выигрыш равняется \$ 2 000 000.

■ На острове Тайвань проводилась оригинальная лотерея, главный приз которой был целый остров Пенгу, находящийся между побережьем континентального Китая и Тайваня. Его выиграл маленький мальчик, который стал участником лотереи. Лотерейный билет обошелся жителям Тайваня недешево, он стоил целых \$ 105.

Игроки-маньяки

Незартных игр не бывает



Валентина Лангуева

По мнению психологов, игрой увлекаются люди, которым не хватает каких-то ощущений в обычной жизни.

В игре есть все — и азарт, и адреналин, и, в случае выигрыша, удовлетворение, которое можно получить в короткий промежуток времени.

Игра хороша в разумных пределах, когда важно не переступить за грань реальности и помнить: казино, игровые автоматы, лотерея — это бизнес, и он создан для того, чтобы приносить доход владельцам, а не игрокам.

По совету психологов, человеку, слишком увлекающемуся игрой, стоит ответить на вопрос: «Чей это бизнес?».

Ведь многие игроки приходят в игровые залы как на работу — они считают, что ведут там «свой бизнес». И пока человек не осознает, что он — средство получения прибыли другими людьми, прервать походы невозможно.

Попытка спрятаться от проблем в игре может лишь ухудшить ситуацию. У новокузнецчанки Ирины, например, было все: семья, небольшой бизнес, квартира. Но однажды после тяжелого дня Ирина вместе с подружкой заглянула в зал игровых автоматов. Через три месяца муж Ирины, устав от скандалов, от которых жена продолжала прятаться в игре, ушел, забрав с собой дочку. Ее бизнес катился под гору — хозяйке некогда было им заниматься — все время она проводила за игрой. Вместо доходов долги

шли на сотни тысяч рублей. И если ее подруга, что привела ее к «одноруким бандитам», смогла остановиться, то Ирина — нет.

Другой пример — учительница Наталья и ее подруга Елена. Каждую пятницу девушки отправлялись в казино с установкой — потратить не больше 500 рублей. Когда-то они уходили в проигрыше, когда-то — в выигрыше. Девушки искренне расстраиваются, что все казино закрылись — они неплохо проводили время. Чем занять себя сегодня — не знают.

Незартных игр не бывает. Даже игра в домино «на спички» — это своего рода азарт, где главным достижением является общественное признание как лучшего игрока двора. Тут главное «не зарываться»...

Всячески в прибыли

Любитель подарков Валентина Лангуева составила таблицу, куда занесла все свои участия в акциях за последний год

	Вклады	Вклады	Итого	Отдача	Отдача	Время	Итого призов
Что куплено по акции	Количество	Сколько стоит		Что получено	Сколько стоит		
Подгузники и влажные салфетки «Хаггис»	2 пачки салфеток и 8 пачек подгузников	Салфетки — 65 руб./пачка. Подгузники — 145 руб./пачка	1290 руб.	Детская палатка	1300 руб.	4 месяца от отправки письма со штрих-кодами до получения посылки	1300 руб.
Детский крем «Vibchen»	5 штук (маленькие упаковки)	30 руб./шт.	150 руб.	Детский махровый халат	1200 руб.	4 месяца от отправки письма до получения посылки	1200 руб.
Подгузники «Хаггис»	3 мегаупаковки по 80 шт.	500 руб./пачка	1500 руб.	Детские колготы, примотанные к каждой пачке	120 руб.	Сразу в магазине	360 руб.
Подгузники «Хаггис»	1 упаковка	500 руб.	500 руб.	Книжка-игрушка от «Дисней»	365 руб.	6 месяцев от отправки штрих-кодов	365 руб.
Подгузники «Хаггис»	8 упаковок	500 руб./пачка	4000 руб.	Комплект плед и подушка от «Дисней»	350 руб. подушка, 1500 руб. плед	Почти 1 год	1850 руб.
Подгузники «Хелен Харпер»	3 мини-пачки	40 руб./пачка	120 руб.	Игрушка для ванной	380 руб.	2 месяца от отправки письма	380 руб.
Вступление в клуб «Мультитабс»	Бесплатно			Мягкая игрушка от «Дисней»	600 руб.		600 руб.
Подгузники «Хаггис»	4 пачки	500 руб./пачка	2000 руб.	Книга сказок «Дисней»	400 руб.	1 месяц от отправки письма	400 руб.
	Итого		9560 руб.				6206 руб.

P.S. от автора таблицы: подгузники мы все равно бы покупали, так что все подарки — это приятный бонус.

Куда пристроить 300 000 рублей?

Попытка определить эту сумму в финансовое учреждение оказалась непростой⁽¹⁾

Леонид Алексеев

... Карманы мои оттопырены, поскольку в них лежат пачки денег. Не так уж велики по нынешним меркам, всего 300 000 рублей, которые я по заданию «ФК» должен разместить на наиболее выгодных условиях в любую финансовую структуру. Условие усугубляется тем, что срок депозита (или что там такое будет — не знаю) невелик — три месяца, при этом я смогу захотеть расторгнуть договор досрочно и забрать деньги назад.

Честно, но бесполезно

Первый визит — в БКС. Давно кручусь вокруг этого приятного на внешний вид офиса и любопытству, способны ли его сотрудники сделать чудо: преумножить мое богатство за короткий срок.

Внутри все нравится. Сразу же приглашают к консультанту Наталье Степановой. Задача ей понятна, а потому она принимает активное участие в ее разрешении. Правда, времени у нас в обрез, дело к ночи. Потому решаем, что полную информацию о собственных возможностях получу по почте.

Через пару дней инфо действительно приходит, рассматривается один из вариантов (оптимальный) размещения денег:

«...Посчитаем приблизительно: 300 000 рублей заводим на продукт «Инвестор +»:

— 150 000 рублей кладутся на депозит на 3 месяца под 10,8% годовых,
— 150 000 рублей идут в паевой инвестиционный фонд «Национальные облигации».

Итого:

1. по истечении трех месяцев по депозиту мы имеем 150 000 + 4 035 рублей.

2. ОПИФ «Национальные облигации» по истечении ТРЕХ месяцев ВОЗМОЖНО (на основании прошедших периодов) покажет 1,7%. Учитывая издержки при покупке паев (1% надбавки при покупке паев, 1% скидки при продаже паев), инвестиции в фонд снизятся примерно до 149 514 рублей.

Вывод: На 3 месяца размещать в фонд не имеет смысла. Нужно размещать хотя бы на 6 месяцев, чтобы не платить 1% скидки при продаже паев.

Без риска для вас подойдут только депозиты или структурные продукты с полной защитой капитала, но не гарантирующие доходность».

Лично мне все понятно. Спасибо за честность.

Профессиональные умножители капитала

Итак — депозит? Только банк? Максимум 3-5% годовых, да получу ли я их, если сниму деньги через месяц, а не через три?

Нет, «рискно» еще раз. Финанс. Профессиональные умножители капитала. Неужели не помогут?



«Администратор офиса, узнав про мое богатство, тут же включил меня в vip-клиенты и пригласил на консультацию без очереди. Нормально»

Андрей, выслушав мою историю, расстроился.

— Три месяца, разумеется, не срок, чтобы загадывать на какой-то результат с достоверной долей вероятности.

— А как вы работаете?

— Есть два варианта сотрудничества. Можно заключить договор на брокерское обслуживание, в этом случае вы управляете деньгами самостоятельно, покупая ценные бумаги и отслеживая результаты. С нашей помощью, разумеется. Или вы передаете средства нам в доверительное управление. Тогда уже все действия выполняем мы сами.

— А какой именно для меня будет выгоднее?

— Чтобы не быть навязчивым, чтобы предоставить вам возможность самостоятельно выбирать собственный путь инвестирования денежных средств, предлагаю пройти курс занятий, который мы регулярно организовываем для всех желающих. Стоимость его — 3 000 рублей.

— Но я не хочу «работать» инвестором, я понимаю, насколько это тяжелый труд.

— По крайней мере, вы точно узнаете — хотите или нет. Бывает, люди и не подозревают о собственной предрасположенности к инвестированию. И у них хорошо получается.

— Возвращаясь к моему вопросу, вы не та организация, куда можно передать 300 000 на 3 месяца?

— Ваши условия оптимальны для банковского депозита.

— Какой банк рекомендуете?

—,,

Туда я и пошел.

Банально, но оптимально

Промсвязьбанк. Здесь мне явно обрадовались.

— У нас как раз проходит акция, — чутко и внимательно объяснила Анна Шамова, — 10,6% годовых при размещении денег на год.

— Но мне — всего на 3 месяца!

Опять расстройство. Честное слово, девушка, к которой позже подключилась сотрудница, сделала все возможное, чтобы хоть как-то мне помочь. Максимально выгодное предложение: депозит с процентной ставкой 7,2% годовых, минимально — на 91 день. При досрочном снятии денег процент фактически теряется, насчитывается по ставке вклада «до востребования». А это — копейки.

Не мой вариант. Хотя, право, офисные условия очень понравились. Комфортно, спокойно, быстро, качественно.

Теперь, естественно, — в Сбербанк. Про плюсы и минусы обслуживания в его офисах знают практически все, перечислять не буду. Расскажу лишь про условия, которые были здесь предложены. Вклад с ежемесячным начислением 5,25% (годовых, естественно). Неполняемый, с неоднократной пролонгацией. Капитализация процентов. Срок — 1 месяц и 1 день.

Собственно, то, о чем я догадывался: 5%. Увы, это все, что мне «светит». Даже считать лень: если годовые 5% от 300 000 рублей — 15 000, чего уж делить их на 12...

Но нет! Храбрость города берет, а упорство своего добьется. ВТБ 24. Зашел именно сюда, потому что офис банка был по дороге. Что подкупило. Администратор офиса, узнав про мои намерения, тут же включил меня в vip-клиенты и пригласил на консультацию без очереди. Нормально. Вклад на 1100 дней со ставкой 7,1% годовых, с ежемесячным пополнением счета, капитализацией процентов, возможностью досрочного расторжения без потери начисленных процентов, возможностью «доложить» деньги. Важно — процентная ставка существенно растет в зависимости от роста суммы вклада. Ну чего еще пожелать?

Правда, думаю, что, погуляв с оттопыренными карманами еще пару дней, я бы нашел условия получше... Поэтому совет: не ленитесь.

⁽¹⁾ «ФК» категорически заверяет, что данный материал совершенно честен и не несет никакой скрытой рекламной информации

Основные термины

Депозиты — основной вид депозитов — это временно свободные денежные средства предприятий, организаций или частных лиц, помещаемые ими на текущий счет или в виде вклада в коммерческие банки, сберегательные учреждения с целью получения процента на вложенную сумму. Эти вложения составляют главный источник денежных ресурсов коммерческих банков, за счет которых они предоставляют ссуды заемщикам. Процентные ставки по депозитам ниже, чем ставки процента за банковский кредит. Разница между ними составляет прибыль коммерческих банков.

Вклады до востребования — могут быть востребованы вкладчиком в любой момент.

Срочные вклады, как и предполагают их название, становятся доступными вкладчику лишь по истечении определенного срока, на который был открыт депозит. В течение данного срока вкладчик не может распоряжаться вкладом, но имеет право на получение процентов по этому депозиту. Эти проценты всегда выше, чем проценты по вкладам до востребования.

Коммерческий банк — основное звено кредитной системы стран с рыночной экономикой; универсальное кредитно-денежное учреждение, главной задачей функционирования которого является привлечение денежных средств населения и предприятий в виде вкладов и размещение их от своего имени среди физических и юридических лиц на условиях возвратности и платности. Большинство современных коммерческих банков организовано в форме акционерного общества. Существуют также отдельные банкирские дома, принадлежащие отдельным банкирам или партнерам. Коммерческие банки выполняют функцию финансовых посредников, принимая вклады и предоставляя кредиты. Их деятельность является жизненно важной для нормального функционирования экономики.

Сберегательный банк — банк, занимающийся вкладами населения.

Пассивные операции — операции банков по отношению к другим банкам.

Активные операции — операции банка по отношению к населению или предприятиям.

Капитализация процентов — причисление процентов к сумме вклада, позволяет в дальнейшем осуществлять начисление процентов на проценты. Проценты по вкладу с капитализацией могут начисляться ежедневно, ежемесячно, ежеквартально и ежегодно. Если их не выплачивают, то прибавляют к сумме вклада. И в следующем периоде проценты будут начислены уже на большую сумму.



МОРАЛЬ: Преумножение собственных средств — это труд. Если вы доверяете этот процесс кому-то другому, трудится уже нанятый вами человек и, естественно, зарабатывает сам, а вам достается то... что достается. Задайте себе вопрос: чей это бизнес? кому это выгодно? — и все поймете (см. материал на соседней странице «Игорки-маньяки»). Как именно работать над увеличением капитала: 14 часов в день отслеживать биржевые новости? заниматься бизнесом? покупать-продавать квартиры? — решать уже самому человеку. Более подробно на эту тему — на стр. 8.

ТЕМА НОМЕРА

Школа инвестора

Куда вложить свободные средства

Алексей Поляков

Судьба выигрышей

Альберт Бегракян. 35-летний Альберт Бегракян стал обладателем самого большого выигрыша в электронной лотерее в России, выиграв 100 миллионов рублей.

В первую очередь он купил машину своей мечты — «Лексус» стоимостью 4 миллиона рублей. Кроме того, Альберт купил двухуровневую квартиру в элитном доме. Также Альберт купил четырехкомнатную квартиру сестре в Армении за 2 миллиона рублей, иномарку отцу за 1,4 миллиона, а также машину другу за 350 000 рублей. Следующей в планах Бегракяна стояла благотворительность. По 100-200 тысяч рублей он подарил детскому дому, школе и дому престарелых в Колпино.

Абрахам Шекспир. Печальная судьба миллионера-дальнобойщика из Флориды, который выиграл в 2006 году \$31 млн. Через некоторое время после выигрыша его тело было обнаружено в городке Планта-сити во Флориде под железобетонным блоком...

Как рассказывает его брат, впоследствии Абрахам много раз пожалел, что выиграл. «Он все время повторял: «Да лучше б я разорился», — говорит брат миллионера. Вокруг Абрахама появилось множество сомнительных личностей, которые жаждали получить кусочек богатства.

Супруги Мухаметзяновы. В далеко не самую благополучную пьющую уфимскую семью в 2001 году приходит огромное богатство — выигрыш в \$1 млн. Если быть точными, 29 миллионов 814 000 рублей составил выигрыш в «Бинго-шоу», который достался уфимской безработной Надежде Макаровне Мухаметзяновой. Бывшая сушильщица уфимского машиностроительного объединения последние несколько лет была безработной. Жила с мужем и двумя детьми. Супруги были любителями выпить.

После получения выигрыша в их квартиру потянулись алкаши и новоиспеченные родственники. Вскоре супруги все же задумались об инвестициях и приобрели две квартиры в элитном районе Уфы. Однако одна из них вскоре сгорела. Также супруги купили 2 машины, которые тоже вскоре разбились. Из дома супруги выходили редко, водку и закуски заказывали оптом с доставкой на дом.

Кинан Алтунис. В лотерее везет не только простым гражданам, но и вполне успешным банкирам с приличным достатком. Яркий пример этому — 33-летний банкир Кинан Алтунис, который выиграл пожизненное содержание. Теперь ему каждый год будут выплачивать по миллиону долларов. Счастливчик заявил, что хоть и не очень нуждается в деньгах и его жизнь особо не изменится после выигрыша, он все же доволен, ведь миллион долларов в год — неплохие деньги. По словам миллионера, основную часть ежегодного выигрыша он будет тратить на благотворительность.

На вопрос, как грамотно и выгодно инвестировать свои накопления, ответить однозначно трудно. Особенно сегодня, когда появляются все новые инструменты и способы вложения денег. Тем не менее попробуем рассказать о преимуществах и недостатках самых популярных.

Банковский депозит

Деньги при правильном их использовании сами создают деньги. И банковский депозит, пожалуй, самый простой способ это продемонстрировать: вы размещаете ваши средства на счете в банке на определенный срок. По истечении срока вклада банк возвращает вам первоначальную сумму и выплачивает определенный процент за пользование вашими деньгами.

Вывод:

- + низкие риски;
- низкая доходность.

(Более подробно про депозит см. «ФК» № 16)

Недвижимость

Готовое жилье (не на стадии строительства и не взятое в ипотеку) может рассматриваться как инструмент для инвестирования, потенциальный доход от которого складывается из двух составляющих:

- арендные платежи от возможной сдачи квартиры в аренду;
- изменение ее первоначальной стоимости в зависимости от изменения уровня цен на рынке.

Второй пункт, судя по событиям 2008 года, несет подвох. Если в период с 2001-го по 2007 год квадратные метры неоспоримо росли в цене, но сегодня в некоторых городах Кузбасса их стоимость, по сравнению с 2006 годом, упала в 1,5-2 раза.

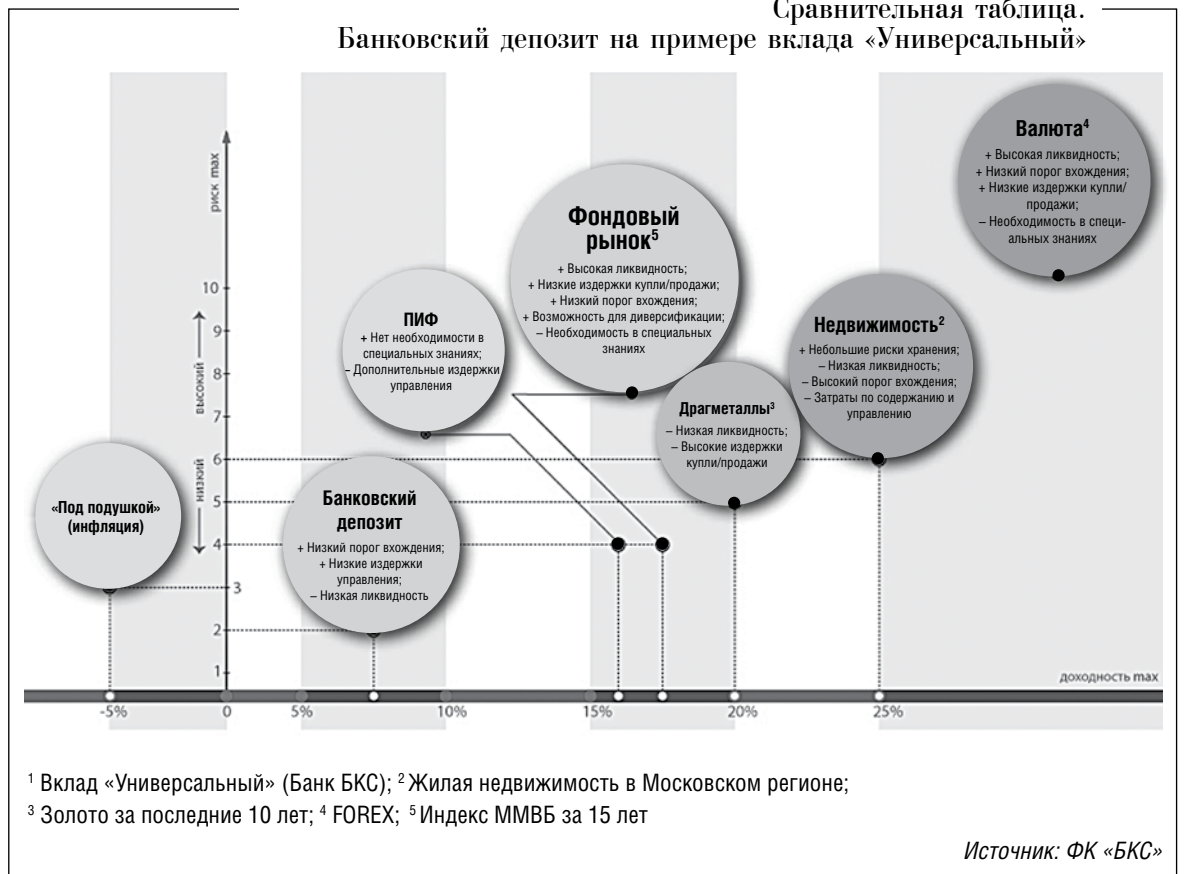
В мировой истории глубокие кризисы рынка недвижимости (ипотечные в том числе) пережили Япония (конец 1980-х — начало 1990-х гг.), Англия (начала 2000-х гг.), США (2007 год). В России показательна Москва.

Вывод:

- + возможная высокая доходность;
- низкая ликвидность, высокий порог вхождения (денежные средства, специальные знания), затраты и издержки на управление (деньги, время), высокие риски (изменение стоимости, особенно в кризис), отсутствие диверсификации.

Драгоценные металлы

Будем говорить только про консервативных инвесторов, которые покупают золото исключительно для того, чтобы защитить свои накопления. Они твердо знают, что, «когда все вокруг рухнет, стабильно только золото», и вряд ли сумеют (да и не стремятся) заработать дополнительный доход на инвестициях в благородный металл. Золото в таком случае — инструмент долгосрочного сохранения, а не преумножения капитала. Очень часто оно лишь дополняет традиционную корзину валют: какая-то часть сбережений хранится в долларах, часть — в евро, часть — в рублях, а часть — в золоте.



Деньги при правильном их использовании сами создают деньги

Золото играет важную роль в диверсификации портфеля, цель которой — защитить от изменения цен на активы каждого конкретного класса.

В любом случае стоит помнить, что непосредственно правильно выбранный момент для покупки или продажи драгоценных металлов напрямую влияет на эффективность вложения. Грубо говоря, золото нужно успеть купить до того, как негативное развитие событий достигнет пика, и продать, когда напряженность пойдет на спад. Однако на этом все проблемы не заканчиваются: например, при покупке золота в слитках придется заплатить НДС в размере 18%, то есть чтобы при продаже выйти в плюс, надо, чтобы золото выросло минимум на 18%. Кроме того, возникает проблема обменных курсов: мы покупаем золото за рубли, а расчет ведется в долларах и стоимость актива изменяется в долларах. Поэтому уповать на золото как на единственно надежный и в то же время доходный способ инвестирования капитала нельзя.

Вывод:

- + возможная высокая доходность на длительных отрезках времени;
- высокие риски (изменение стоимости), отсутствие диверсификации, невысокая ликвидность, высокие издержки транзакций.

Валюта

Вложения в валюту также имеют два варианта. Консервативный предполагает периодическую конвертацию рублевых накоплений в доллары, евро или ряд других валют, спекулятивный — краткосрочную торговлю на валютном рынке FOREX. И если первый вариант носит скорее страховочный,

нежели инвестиционный характер, то торговля валютными парами может принести доход уже в краткосрочной перспективе. Но важно помнить, что спекуляции на валютном рынке сопровождаются максимальным риском и требуют специальных знаний и опыта.

Вывод:

- + высокая ликвидность, возможная высокая доходность на коротких отрезках времени, минимальный порог вхождения, низкие издержки на транзакцию;
- максимальные риски, необходимость в специальных знаниях.

Фондовый рынок

Акции — один из самых прибыльных видов инвестиций, который подразумевает вложение в реальный бизнес компаний. Покупая акцию, вы, по сути, приобретаете частичку компании. Если эта компания работает и получает прибыль, то вместе с ней работают и приносят доход и ваши деньги — как благодаря росту цен на акции в долгосрочной перспективе, так и в виде дивидендов.

Вложение в акции может принести как доход, так и убыток — все зависит от вашей стратегии, ситуации в экономике и положения отдельно взятой компании. Если вы вкладываетесь в акции сразу нескольких компаний на долгий период, то практически всегда можете рассчитывать на определенный доход.

Если же вы предпочитаете спекулятивную торговлю, то ваш доход будет зависеть от специальных знаний, опыта управления портфелем, психологических аспектов и умения контролировать риски. В этом случае стоит

уделить особое внимание обучению: ведь вы не выезжаете на магистраль, если никогда не сидели за рулем автомобиля.

Вывод:

- + максимальная ликвидность, минимальные издержки на транзакцию, низкий порог входа, максимальная доходность для диверсификации (различные бумаги; самостоятельная торговля или доверительное управление);
- необходимость в специальных знаниях, достаточно высокие риски при определенных стратегиях.

Паевые инвестиционные фонды

Паевой инвестиционный фонд (ПИФ) является наиболее популярным механизмом коллективного инвестирования. Средства множества инвесторов объединяются в специально созданный для этого фонд и передаются в управление лицензированной УК. Инвестор, вложивший денежные средства в ПИФ, становится владельцем инвестиционных паев (пайщиком). Доход пайщика определяется динамикой роста стоимости пая. Для того чтобы получить доход в денежном выражении, достаточно подать заявку на погашение паев.

Плюсы и минусы данного инструмента аналогичны самостоятельной торговле на фондовом рынке, за исключением:

- + нет необходимости в специальных знаниях;
 - доходность ниже, чем прямые вложения в активы, покупаемые фондом (издержки управления).
- В зависимости от организационной структуры и возможности выкупа паев паевые инвестиционные фонды делятся на три типа: открытые, интервальные и закрытые.
- Погасить пай открытого ПИФа можно в любой рабочий день, интервального ПИФа — в утвержденные правилами даты (не реже, чем 1 раз в год), закрытого — только по истечении срока жизни фонда.

Квартплата подешевела

Как можно на законной основе сберечь средства за оплату коммунальных услуг

Дарья Мулова

С каждым годом горожан, которые предпочитают проводить лето на даче, становится все больше. Однако далеко не все из них знают, что, уезжая на несколько месяцев из городской квартиры, можно неплохо сэкономить. Пенсионер Владимир Андреевич Якимов из Новокузнецка поделился своим опытом.

Первое, что нужно сделать, — предупредить о своем отъезде службы ЖКХ. Соберите все свои счета и припомните, за что вы ежемесячно платите.

— Сначала я отправился в компанию, которая устанавливает и обслуживает домофоны в нашем доме. Там написал заявление (составляется в свободной форме), в котором указал срок отключения домофона. Причину временного отказа от услуг менеджера у меня не спросил. После этого компания назначила платеж за домофон в размере 6 рублей в месяц, — рассказывает Владимир Андреевич.

Важно не забыть и о домашнем телефоне. Хотя многие им уже и не пользуются, но платят исправно, поэтому летом лучше сэкономить.

— После того, как отнес заявление в обслуживающую АТС, каждый месяц (учитывая все льготы), пока живу на даче, стал платить не 80 рублей, а вдвое меньше. Небольшая, но все-таки экономия.

Несмотря на то, что на воду и свет у многих стоят счетчики, заявление в «Энергосбыт» написать все равно необходимо. В нем нужно указать срок отсутствия в городе, при этом данные счетчиков необходимо передавать ежемесячно. Это будет лучшим доказательством того, что вы действительно не пользуетесь этими услугами. Здесь экономия составит 100%, если только кран не подтекает и вы не забыли выключить свет.

А вот сэкономить на услугах ТСЖ не получится.

— Я обратился в свою управляющую компанию с просьбой не присылать счет за мусор, отопление, внутридомовые нужды и капремонт. Мне ответили, что не будут выставлять счета только в



том случае, если опечатают дверь в квартиру. Конечно, я на такое не согласился. И мне высылают квитанции каждый месяц, невзирая на то, что я уже с мая живу за городом, — делится Владимир Андреевич.

Следует помнить, что если не обойти все обслуживающие компании, они будут высылавать средний счет. Доказать потом, что вы проживали на даче, возможно, для этого необходимо предъявить данные счетчиков. В «Энергосбыте» могут потребовать в дополнение к показаниям справки от управляющей компании и председателя садо-

вого общества, которая будет доказывать, что летом вы жили за городом. Только после этого сделают перерасчет.

В такую ситуацию по незнанию попал несколько лет назад и Владимир Андреевич. Но теперь он экономит разумно. Зимой пенсионер платит за двухкомнатную квартиру около 1 500 рублей. Летом — около 550 рублей. Экономия 1 000 рублей в месяц для него весьма существенна. И добиться ее не так уж и сложно. На обход всех инстанций у Владимира Андреевича ушло менее одной недели.

Пенсионер Владимир Андреевич Якимов из Новокузнецка экономит минимум 1 000 рублей в месяц, проживая на даче

Нелегальный азарт

Кемеровские полицейские закрыли «запароленный» игровой клуб

Работал «клуб по интересам» в одном из домов района ФПК. Игромены могли попасть внутрь, назвав установленный пароль, его знали только те, кто был лично знаком с администратором зала и знал номер его телефона. За определенную плату посетителям подпольного игорного клуба предоставлялся доступ к виртуальному казино. Широкий выбор азартных игр привлекал игроков — многие посещали этот зал ежедневно.

Организатор нелегального бизнеса был уверен, что разработанная конспиративная схема уберезит его от визита правоохранительных органов. Однако пропускной режим не стал помехой для полицейских, которые провели «проверочную игру» и подробно изучили работу подпольного игорного зала.

Сотрудники управления экономической безопасности и противодействия коррупции ГУ МВД России по Кемеровской области установили, что организатором клуба является 30-летний кемеровчанин. После проведения оперативного мероприятия именно на него был составлен протокол по ст. 14.1.1 Кодекса РФ об административных правонарушениях «Незаконные организация и проведение азартных

игр». Из зала игорного заведения полицейские изъяли 16 компьютеров, при помощи которых клиентам нелегального зала предоставлялся доступ к азартным играм.

Единственное, что можно с уверенностью сказать об удаче, — она изменит. (Уилсон Мизнер)

В новую квартиру или... в тюрьму

Жительница Анжеро-Судженска решила ночью «оформить ипотеку»

Около трех часов ночи в одном из банков Анжеро-Судженска сработала сигнализация. Через три минуты экипаж вневедомственной охраны прибыл на место происшествия. Долго искать нарушителя не пришлось: одетая во все черное женщина пыталась взломать замок решетки на окне. Рядом стояла большая сумка. Злоумышленницу задержали и доставили в отдел полиции.

Как рассказала взломщица, в том филиале, куда она пыталась проникнуть, находилось около 14 миллионов рублей — таковы были ее подсчеты. Ей же нужно было всего три с половиной — на покупку квартиры. За ними она и отправилась в финансовое учреждение, правда, не днем, как все обычные люди, а ночью, рассудив, что так она «оформит ипотеку» быстрее.

Однако сотрудники вневедомственной охраны разрушили все ее планы. К слову сказать, к такому повороту событий задержанная тоже была готова: в сумке, которую женщина взяла с собой, лежали вещи, приготовленные на тот случай, если ее поймают.

Вздremнуть не вздремнул, а всхрапнул да присвищнул

Крайняя нужда... в сотовом телефоне

Новокузнецанин решился на разбой, чтобы достать деньги для расчета по кредитам

В новокузнецкую полицию поступил звонок от продавца магазина, торгующего автомобильными аккумуляторами. Потерпевшая сообщила, что несколько минут назад неизвестный мужчина несколько раз ударил ее по голове молотком и забрал деньги.

Прибывшим на место происшествия сотрудникам полиции женщина рассказала, что зашедший в магазин мужчина ничем не отличался от потенциального покупателя. Кроме продажи, торговый павильон занимался приемом отработанных аккумуляторов. Посетитель поинтересовался у продавца, достаточно ли у нее в кассе денег, поскольку он намеревался сдать в торговую точку сразу несколько аккумуляторов. После того, как женщина ответила утвердительно, незнакомец взялся за молоток. Добычей на-

летчика стали 30 000 рублей из магазинной кассы и 5 000 рублей, принадлежащие лично потерпевшей.

Установить подозреваемого полицейским помогла видеозапись магазинной камеры видеонаблюдения. Просмотрев пленку, стражи порядка узнали в налетчике мужчину, который некоторое время назад проходил свидетелем по делу о краже сотового телефона.

Вскоре подозреваемого задержали у него дома. При себе у злоумышленника оказались 27 000 рублей из 35 000 похищенных денег. Задержанный признался полицейским, что пойти на преступление его заставила нужда. Не так давно он приобрел в кредит телефон, телевизор и домашний кинотеатр, рассчитываясь за которые оказалось нечем, несмотря на то, что мужчина работал сварщиком и имел неплохой постоянный заработок. Сейчас в отношении подозреваемого решается вопрос о заключении его под стражу на период следствия. За совершение вооруженного разбоя ему грозит до десяти лет лишения свободы.

Берут завидки на чужие позитки

Материал предоставлен пресс-службой ГУВД КО

«ФК» поздравляет



За многолетнее сотрудничество, большой вклад в развитие экономики и финансов Кемеровской области и в связи с 55-летием со дня рождения Евгению Снегиреву — руководителю регионального отделения Федеральной службы по финансовым рынкам в Сибирском федеральном округе присвоено звание и вручен нагрудный знак «Заслуженный финансист Кузбасса».

Евгений Константинович возглавляет региональное отделение Федеральной службы по финансовым рынкам в Сибирском федеральном округе с 1997 года. Является экспертом в области финансовых рынков и рынка ценных бумаг и на своем посту вносит большой личный вклад в создание благоприятных условий для развития рынка ценных бумаг Кемеровской области. Большое внимание в своей работе Евгений Константинович уделяет защите прав и интересов инвесторов и профессиональных участников в сфере финансовых рынков, укреплению системы финансовой безопасности населения области.

Накопил? Получи без обмана

С 1 июля вступил в силу ФЗ «О порядке финансирования выплат за счет средств пенсионных накоплений»

Лариса Филиппова

Впервые в истории современной России пенсионеры получили возможность почувствовать «наличность» своих накоплений, забрать полную сумму денег или часть ее и потратить по собственному усмотрению. Что для этого надо сделать?

ШАГ 1. Удостовериться, что вы имеете право на получение пенсионных накоплений. То есть:

а) входите в число людей, за которых работодатель перечислял 2% в накопительную часть пенсии (это женщины 1957-1967 годов рождения и мужчины 1953-1967 годов рождения). Внимание! По закону, за женщин старше 1957 года рождения и за мужчин старше 1953 года рождения работодатель деньги в накопительную часть пенсии НЕ ПЕРЕЧИСЛЯЛ, все 14% шли на страховую часть пенсии;

б) имеете накопительную часть пенсии. Кроме пункта а, возможны следующие варианты: вы отчисляли средства по программе государственного софинансирования, вы перечислили материнский капитал на накопительную часть пенсии, работодатель платил за вас взносы по собственному желанию или вы пополняли накопительную часть пенсии по собственному желанию;

в) главное — у вас есть право на трудовую пенсию по возрасту.



По прикидкам специалистов Кемеровского отделения ПФ РФ, в Кузбассе порядка 75 000 человек имеют право на названные выплаты, около 12 000 уже обратились по этому вопросу

ШАГ 2. Определитесь с вариантом получения денег. Их три:

а) если сумма пенсионных накоплений гражданина составляет менее 5% по отношению к общему размеру пенсии, он имеет право на единоразовную выплату;

б) если сумма пенсионных накоплений гражданина составляет более 5% по отношению к общему размеру пенсии, он имеет право получать срочную пенсионную выплату, ее

продолжительность не может быть менее 10 лет. Элементарно: делим сумму накопления на 120 месяцев и узнаем, сколько именно получаем каждый месяц;

в) если сумма пенсионных накоплений гражданина составляет более 5% по отношению к общему размеру пенсии, он имеет право на «обычную» трудовую пенсию. Размер ее в 2012 году будет рассчитываться исходя из ожидаемого периода выплаты в 18 лет (сумму накопления делим на 18х12).

ШАГ 3. За назначением выплаты обращаемся в ту организацию, через которую формировали накопления (либо в ПФР, либо в соответствующий негосударственный пенсионный фонд).

ШАГ 4. Терпеливо ожидаем не менее 2 месяцев и стараемся не мешать сотрудникам ПФ понапрасну. Поверьте, работы у них сегодня, в связи с организацией нового, первый раз апробируемого действия, невероятно много. Об этом мы обязательно расскажем более подробно — но позже.

СПРАВКА: Суммы пенсионных накоплений «начинающих» пенсионеров (см. пункт а), шаг 1) в среднем составляют 5-6 тысяч рублей.

Живем настоящим — думаем о будущем!

Таков девиз НПФ «Благовест»

Благовест
НЕГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕНСИОННЫЙ ФОНД



Негосударственный пенсионный фонд «Благовест» — это некоммерческая организация социального обеспечения в Российской Федерации, работающая на рынке пенсионных услуг с 1995 года.

Фонд успешно пережил все кризисы, ни разу не нарушив требований обязательств перед своими вкладчиками и участниками. Ежегодно фонд имеет положительные актуарные и аудиторские заключения.

Основой деятельности НПФ «Благовест» является корпоративное обслуживание крупных работодателей России. Постоянными партнерами являются крупнейшие российские работодатели: «Новочеркасский электровозостроительный завод», «Брянский машиностроительный завод», «Коломенский машиностроительный завод», «Пензадизельмаш», «Бежицкий сталелитейный завод», «Тверской вагоностроительный завод», «Демидовский вагоностроительный завод», «Метровагонмаш» и другие.

Фонд является членом НАПФ.

Расширяется география присутствия фонда в регионах. Сегодня это Москва и Московская область, Брянская область и Краснодарский край, Кемеровская и Пензенская области, Ростовская и Брянская области, Санкт-Петербург и Ленинградская область.

Размер инвестиционного дохода, подлежащего распределению на пенсионные счета застрахованных лиц по итогам 2011 года, составил 5,13% годовых. Доходность, начисленная на счета участников фонда по договорам негосударственного пенсионного обеспечения,

составила 9,5% годовых. Количество клиентов фонда постоянно увеличивается, в сравнении с 2008 годом выросло в пять раз и составляет более 30 000 человек.

В НПФ «Благовест» работает программа «Пенсия в подарок». Программа рассчитана на граждан, для которых будущая пенсия — тема уже завтрашнего дня, а сегодня они имеют возможность диверсифицировать свои вложения и получить инвестиционный доход.

Активно ведется работа в рамках программы «Ветеран производства», по которой награждаются представители заводов из числа ветеранов производства.

В Кемеровской области открыто обособленное отделение НПФ «Благовест», директором которого является Нина Туранова.

Сотрудниками отделения ведется активная просветительская работа среди населения области.

В 2012 году отделение приняло участие в конкурсе «Финансовый рынок Кузбасса-2011», целью которого является выявление и поощрение лидеров финансового бизнеса, создание благоприятных условий для развития организаций финансовой сферы и содействие продвижению оказываемых финансовых услуг на региональном рынке.

В номинации «Успешный дебют» среди негосударственных пенсионных фондов победителем становится отделение НПФ «Благовест» по Кемеровской области.

У НПФ «Благовест» полностью обновился сайт, на котором оперативно размещается вся необходимая и актуальная информация.

Очевидны выгоды сотрудничества с НПФ «Благовест»:

■ Деньги в НПФ застрахованы двойной страховкой (страховая компания и перестраховочная компания). Даже при ликвидации фонда гарантирован возврат средств обратно в ПФР с процентами за предыдущий год.

■ На средства пенсионных резервов и пенсионных накоплений не может быть обращено взыскание по долгам фонда, вкладчиков, страхователей, управляющей компании (управляющих компаний), специализированного депозитария и иных третьих лиц, включая застрахованных лиц и участников, к ним также не могут применяться меры по обеспечению заявленных требований, в том числе арест имущества.

■ Договор об обязательном пенсионном страховании между негосударственным пенсионным фондом и застрахованным лицом является одним из основных отличий и гарантий при выборе фонда для формирования накопительной части трудовой пенсии. Ни частная, ни государственная управляющие компании не заключают со своими клиентами подобных договоров.

■ Наличие договора позволяет говорить об индивидуальном подходе к каждому клиенту. НПФ придает огромное значение высокому уровню обслуживания, вниманию и заботе о клиентах. В любое время можно получить все сведения о личном пенсионном счете, о том, куда были вложены деньги и какие финансовые результаты достигнуты.

■ В соответствии с законодательством НПФ не имеет право начислять отрицательную доходность на счета.

■ В случае смерти застрахованного правопреемники получают накопления полной суммой.

Получить подробную информацию о фонде, ознакомиться с уставом, пенсионными, страховыми правилами, а также иными документами, предусмотренными законодательством РФ, вы можете, обратившись в ближайший офис фонда — отделение НПФ «Благовест» по Кемеровской области: г. Междуреченск, пр. 50 лет Комсомола д. 16, офис 313, тел. (38475) 2-09-15, 8-903-047-75-51; e-mail: n-turanova@blagovestfond.ru, www.blagovestfond.ru

Лиц. №128/2 от 27 июля 2004 г. выдана Федеральной службой по финансовым рынкам (ФСРФ)

Серьезный инструмент развития области

Интервью с управляющим филиалом Газпромбанка в г. Кемерово Нэлли Морозенко



— Нэлли Давыдовна, Газпромбанк по праву называют «самым корпоративным» российским банком — партнерами ГПБ являются тысячи крупных предприятий в самых разных отраслях экономики. Не могли бы вы рассказать о роли, которую играет банк в деле поддержки и развития российских промышленных предприятий?

— Любая компания национального масштаба, безусловно, играет значимую роль в экономике страны. Основа миссии Газпромбанка — работа с промышленными предприятиями страны, финансирование модернизации и развития производств в ключевых отраслях народного хозяйства. ГПБ на протяжении многих лет сохраняет свои позиции финансового партнера для десятков тысяч предприятий практически во всех секторах экономики: от металлургии и машиностроения до сельского хозяйства и нанотехнологий.

По итогам 2011 года Газпромбанк стал лауреатом ежегодной престижной премии «Финансовый Олимп» сразу в двух категориях: «Корпоративный банк» (номинация «Результат и успех») и «За вклад в модернизацию ключевых отраслей российской экономики».

— То есть кредитные средства Газпромбанка в данном случае являются инструментами развития для российских промышленных предприятий?

— Абсолютно верно. При этом, как правило, используется целый набор кредитных инструментов, обеспечивающий комплексное решение стоящих перед предприятием задач. Так, например, «длинные» инвестиционные кредиты направлены на приобретение основных средств, модернизацию и реконструкцию производства, запуск новых бизнес-проектов. Краткосрочные оборотные кредиты позволяют предприятиям пополнять оборотные средства, управлять своей ликвидностью и закрывать кассовые разрывы.

В ГПБ накоплен огромный опыт реализации сложнейших финансовых задач крупнейших промышленных предприятий с многомиллиардными оборотами. Эти технологии открыты для использования всеми нашими корпоративными клиентами. Помимо типовых банковских и инвестиционных продуктов и услуг, мы предлагаем нестандартные решения (например, при финансировании инвестпроектов), зачастую выступая новаторами на российском рынке.

— Какую работу Газпромбанк проводит в Кемеровской области? Какие проекты развития реализуются на территории региона?

— За время своей работы в Кузбассе филиал Газпромбанка накопил значительный опыт кредитования ведущих предприятий региона. Этот опыт позволяет банку максимально точно учиты-

вать потребности своих корпоративных клиентов и предлагать им кредитные продукты, оптимизированные как по срокам, так и по процентным ставкам. Среди клиентов филиала — крупнейшие компании угольной отрасли, энергетики, химической промышленности, предприятия оптовой и розничной торговли Кемеровской области.

С 2007-го по 2011 год филиалом выдано предприятиям области кредитных средств в объеме 92 704 миллиона рублей. На 1 июня 2012 года портфель кредитов, выданных предприятиям Кемеровской области, составляет 52 миллиарда рублей. Эти цифры позволяют филиалу удерживать ведущие позиции на рынке банковского кредитования региона.

Если говорить о крупнейших проектах, реализованных на территории региона при финансовом участии Газпромбанка, то могу отметить такие проекты, как: строительство шахты «Карагайлинская» по добыче коксующегося угля марки Ж проектной мощностью

1,5 миллиона тонн в год и обогатительной фабрики в Кемеровской области — 329,5 миллиона долларов США; приобретение 5 тысяч вагонов для перевозки угля крупнейшей угольной компанией — 10 млрд рублей; строительство одного из разрезов области — 4,5 миллиарда рублей; строительство угольной обогатительной фабрики — 2,5 миллиарда рублей.

Роль филиала в развитии экономики региона отмечена администрацией Кемеровской области. В прошлом году филиал Газпромбанка в Кемерове стал победителем областного конкурса «Финансовый рынок Кузбасса», организованного администрацией региона совместно с ИД «Кузнецкий край» — сразу в двух номинациях: «Лучший филиал российского банка» и «Лидер в области кредитования крупного бизнеса». В этом году филиал вновь стал лауреатом конкурса в номинации «Лидер в области кредитования крупного бизнеса».

Генеральная лицензия Банка России № 354



ГАЗПРОМБАНК

Ждем вас по адресу: г. Кемерово, ул. Соборная, 3, тел.: (3842) 345-093, а также в дополнительном офисе в г. Новокузнецке: пр. Пионерский, 57, тел. (3843) 455-351.



«ФК» распространяется по Кемеровской области, главным образом в городах: Кемерово, Новокузнецк, Ленинск-Кузнецкий, Белово, Прокопьевск.

В БАНКАХ:

- Агропромкредит
- Альфа-банк
- Банк Левобережный
- Банк Москвы
- Бизнес-Сервис-Траст
- ВТБ24
- Газпромбанк
- Европейский трастовый банк
- Кемсоцинбанк
- Кузбассхимбанк
- Кузнецкбизнесбанк
- Московский областной банк
- Новокиб
- Новокузнецкий муниципальный банк
- ОТП Банк
- Промсвязьбанк
- Связной банк
- Собинбанк
- ТрансКредитБанк
- Углетметбанк
- ФорБанк

В СТРАХОВЫХ КОМПАНИЯХ:

- АльфаСтрахование
- БАСК
- Джеренали
- Страховая компания «СДС»
- Московская страховая компания
- Первая страховая компания
- Ренессанс Жизнь
- Росгосстрах
- Рост
- СМО Сибирь
- Согаз
- Согласие
- Цюрих
- Энергогарант

В ПФ И НПФ:

- Европейский пенсионный фонд
- НПФ «Большой»
- Норильский Никель
- Пенсионный фонд РФ
- Промагрофонд

В КОМПАНИЯХ:

- Белон
- Евразхолдинг
- Кузбасская топливная компания
- Кузбассэнерго
- Русал
- Сургутнефтегаз
- СУЭК

НА ПРЕДПРИЯТИЯХ:

- Азот
- МПО «Кузбасс»
- СДС Уголь
- Стройсервис

В УЧРЕЖДЕНИЯХ:

- агентство недвижимости «Городок»
- Агентство по ипотечному жилищному кредитованию администрации области, городов
- КемГУ
- КузГПА
- областная библиотека им. Федорова
- СибГУ

Страхование ОПО: защита граждан

С 1 января 2013 года под действие закона об обязательном страховании ответственности владельцев ОПО попадут объекты, являющиеся государственным или муниципальным имуществом, а также лифты и эскалаторы в многоквартирных домах. Более подробно рассказать о нюансах этого нововведения в законодательстве мы попросили первого заместителя директора Кемеровского филиала компании РОСГОССТРАХ Ивана Крупняко.

— Иван Викторович, какие объекты пополнят список «опасных» в рамках данного нововведения?

— В данный список войдут опасные объекты, эксплуатация которых полностью или частично финансируется за счет бюджетных средств, в том числе различные гидротехнические сооружения, объекты в воинских

частях, а также объекты жилищно-коммунального хозяйства, к которым можно отнести котельные, теплотрассы, системы газопотребления, электроэнергетические установки, емкости для хранения топлива и многое другое. Кроме того, закон начнет действовать в отношении ответственности владельцев лифтов и эскалаторов в многоквартирных домах.

— До вступления положения закона в силу остается немногим больше 3 месяцев. На ваш взгляд, готовы ли бюджетные учреждения и организации к заключению договоров обязательного страхования?

— Уверен, что владельцы опасных объектов бюджетной сферы понимают необходимость исполнения закона, но для этого им нужно внести в свой бюджет на следующий год статью расходов на страхование ответственности опасных объектов и провести конкур-

ные процедуры по выбору страховой компании. С нашей стороны специалисты по данному виду страхования уже начали проводить консультационную работу. Таким образом, компания РОСГОССТРАХ предоставляет возможность владельцам опасных объектов своевременно и правильно подготовиться к началу 2013 года.

— На сегодняшний день в России застраховано чуть более 60% опасных объектов, подлежащих страхованию в 2012 году. Как вы считаете, насколько ответственно к данному виду страхования отнесутся бюджетные организации?

— Сегодня основной задачей владельцев государственных и муниципальных предприятий является правильное определение бюджета на страхование и выбор страховщика. Если к решению этого вопроса бюджетные организации подойдут со



всей ответственностью, то реализовать требования ОС ОПО им удастся без проблем.

ООО «Росгосстрах», лицензия С№ 0977 50 выдана ФССН 07.12.2009 г.



Ваши кони быстро скачут?

В Крапивинском районе 17-18 августа прошли областные конно-спортивные соревнования



В первый день состоялось торжественное открытие нового ипподрома, приуроченное к III Всекузбасским летним сельским спортивным играм, и заключительный этап соревнований.

Любители конного спорта насладились выступлением русских троек, высшей школой верховой езды, гладкими скачками и рысистыми бегами. Участники из 14 районов Кузбасса состязались в быстроте и ловкости.

Конный спорт можно рассматривать как один из способов приятного заработка денег. Занимаешься любимым делом и получаешь за это прибыль. По итогам выступлений в рысистых бегах и гладких скачках победители и призеры получили неплохие призы от спонсоров и грамоты. Помимо этого администрация Кемеровской области наградила победителей денежными призами.

А также...

Наш корреспондент Василий Блинов прошедшим летом проехал автостопом от Москвы до Кемерова. По заданию редакции он посетил ипподромы, встретившиеся по пути, и сделал любительские ставки на скачках. Результаты опыта можете увидеть в таблице, составленной Василием. По ходу игры он понял, что здесь необходимо учиться, чтобы стать профессионалом. А некоторыми выводами и определенным опытом он обещал поделиться с читателями «ФК» в одном из следующих номеров (про призы и «шалльные деньги» читайте также на стр. 5, 6).

Итоги эксперимента, проделанного нашим корреспондентом в пути автостопом из Москвы в Кемерово

Дата	Город	Название скачки	Лошадь	Владелец	Тренер	Жокей	Ставка	Место/выигрыш
29.07.12	Ростов-на-Дону	Скаковой день №13, скачка №108	Головорез	Бондаренко С.В.	Голоденко Ю.А.	Шуваев С.А.	1000	4/0
05.08.12	Ростов-на-Дону	Ростовское дерби. Приз первой короны	Викинг	ООО «Конный завод «Донской»	Гусаков А.В.	Гуткина Л.Ю.	1000	2/0
11.08.12	Краснодар	Приз «Краса Кубани»	Красивая	Мустафин Рузиль	Мустафин Рузиль	Сайтгареев Рустам	1000	4/0
11.08.12	Краснодар	Приз «Надежда Кубани»	Золотник	ЗАО «Агрокомплекс»	Кулинич В.В.	Кулинич Ю.В.	1000	1/2750
11.08.12	Краснодар	Приз «Кубанского комсомола»	Леди Аскот	ЗАО «Кавказ»	Передерий Сергей	Кулинич Ю.В.	1000	2/1910
Итого:							5000	4660

«ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»

Главный редактор Д.В. Исламов
 Ответственный секретарь Л.В. Филиппова
 Журналисты: Л. Алексеев, В. Фатеева, К. Капустина,
 С. Капустин, Л. Филиппова, Д. Мулова, В. Лангуева, Д. Платонова
 Фото: В. Фатеева, К. Капустина, Я. Беляев, В. Блинов
 Консультанты: Н.А. Малютина, Н.В. Смирнова
 Верстка: М. Скоцилов
 Цена свободная
 Подписной индекс 12247

Учредитель ООО «Медиа-Центр». Издатель ООО «ИД «Кузнецкий край»
 Тираж 10 000 экз.

Адрес учредителя и издателя: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28
 Адрес редакции: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28

Телефоны редакции: (3842) 76-30-88, 58-39-60. Факс (3842) 34-71-45

Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кемеровской области ПИ № ТУ 42-00341 от 3 июня 2011 г.

Сдача в печать по графику 5.09.2012 в 16.00, фактически 5.09.2012 в 16.00

Отпечатано в ООО «Азия Принт», г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а

Мы читали газету за вас

Вы пролистали «ФК» и собираетесь его выбрасывать? Тогда оставьте себе эту памятку.

- Родители могут виртуально сформировать обед школьника и оплатить его через банкомат **стр. 2**
- Работа в стройотряде дает студенту средства на покупку машины и прочие блага жизни **стр. 3**
- Выигрыш в лотерее способен одарить человека богатством в размере 17 миллионов рублей, но грамотно инвестировать даже 300 000 рублей не так-то просто! **стр. 5-8**
- Летом нетрудно сберечь средства на оплату коммунальных услуг **стр. 9**
- Впервые в истории современной России пенсионеры получили возможность почувствовать «наличность» своих накоплений **стр. 10**

Финансовые перспективы

Изменения в государственной политике-2012, которые в той или иной мере касаются вашего кошелька

Что происходит: 22 августа вступил в силу протокол о присоединении России к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации (ВТО).

Почему: Внешняя торговля в настоящее время является одним из важнейших секторов российской экономики, так как именно она определяет динамику многих макроэкономических параметров. И задача правительства в этой связи — создать условия для дальнейшего развития внешнеэкономических связей и их эффективного использования в целях повышения конкурентоспособности экономики и жизненных стандартов населения.

Что делать: Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) провел опрос и выяснил: только 40% россиян знают, что такое ВТО. Из них 24% опрошенных расшифровывают аббревиатуру как «всемирная торговая организация», 10% полагают, что это организация, которая занимается торговлей между странами, еще 5% — что ВТО регулирует торговые отношения между странами, лишь 1% считают, что данную аббревиатуру следует расшифровывать как «всероссийская торговая организация».

Таким образом, сегодня обязанность каждого здравомыслящего россиянина разобраться и понять, что именно способно изменить вступление России в ВТО в той сфере деятельности, где занят человек.

Что происходит: Федеральный закон о государственном регулировании производства и оборота алкоголя, принятый Госдумой в июле прошлого года (закон №218-ФЗ), приравнял пиво к алкоголю и установил существенные ограничения на его торговлю и употребление. Часть этих ограничений вступила в силу еще в прошлом году, а часть начнет действовать только с 1 января 2013 года.

Почему: Есть ли смысл объяснять? **Что делать:** В законе имеется несколько нюансов. В частности, в отношении пива и пивных напитков крепостью не более 5 градусов ряд запретов начнет действовать только с 1 января 2013 года. Необходимо изучить основные ограничения, связанные с продажей и распитием спиртного (те, что имеются сегодня, и те, что появятся в следующем году), чтобы не нарушать их. Штрафы окажутся весомыми для бюджета.

Фотоприкол



В ВЫПУСКЕ НОМЕРА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ:

- АКБ «Кузбассхимбанк» стр. 3
- Страховая компания «СДС» стр. 4
- НПФ «Благовест» стр. 10
- Филиал «Газпромбанк» в г. Кемерово стр. 11

НОЯБРЬ:

ГОД С ПРИБЫЛЬЮ

