

Неизменной осталась
исконная цель
мероприятия —
укрепление
финансового
сообщества,
обеспечение
прозрачности
финансового
рынка
и присуждение
Знака качества
лучшим —
для ориентации
потребителей
услуг

За кулисами конкурса



Окончание. Начало на стр.1

Было понимание, что афишировать свою деятельность, принимать участие в публичных мероприятиях смогут только настоящие страховщики, те, кто работает на совесть. Соответственно, это касалось и банкиров. Александр Юльевич Микельсон, заместитель губернатора по экономике в то время, и Нелли Анатольевна Малютина, начальник управления по ценным бумагам и страховому рынку, с самого начала приняли активнейшее участие в организации конкурса и до сих пор остаются верными и надежными партнерами и друзьями. Сегодня председателем оргкомитета конкурса стал Дмитрий Викторович Исламов, заместитель губернатора.

— Насколько сохранились структура и форма мероприятия?

— Цели «сохранения» и — в результате — стагнации мы никогда не ставили. Конкурс — это живое мероприятие, которое обязательно должно учитывать все изменения, происходящие в обществе. Когда начинали, было разветвление на «Золотой полис» — для страховых компаний и «Финансист года» — понятно, для банков. Сегодня все объединены в единый «Финансовый рынок Кузбасса», а к участникам добавились негосударственные пенсионные фонды. Причем из года в год число партнеров растет. В прошлом году, например, мы были рады прихо-

ду таких уважаемых структур, как банк «Образование», Левобережный банк.

— Традиционно высокое жюри определяет лучших на сегодняшний день, но проза действительности заставляет задать вопрос: насколько все справедливо? Какие критерии позволяют отличить один банк от другого? И, что еще интереснее, — каким образом избирается «Персона года»?

— Победы «с потолка» не берутся, это уж точно. Прежде всего, каждый участник должен определиться, в какой именно номинации он хочет презентовать. Лишь после этого он предоставляет доказательства собственной успешности в данном направлении с помощью статистических данных, развернутой информации об успешно проведенных акциях, осуществленных программах деятельности. Добавлю, что все названные характеристики «забиваются» в специально предложенные таблицы. Важным пунктом здесь является динамика роста по сравнению с прошлым годом.

Что касается «Персоны года» — помимо той характеристики, которую предоставляет каждый банк на эту номинацию, жюри учитывает общественную активность человека, его участие в развитии региона.

В Кемеровской области уже сформировалась финансовая элита, свою значимость и весомость она подтверждает из года в год, мы все хорошо знаем Банк Москвы — В.Б. Скирневская,

Газпромбанк — Н.Д. Морозенко, Сбербанк — А.Р. Рогожкина, Промсвязьбанк — О.В. Гайнетдинова, СК «СДС» — О.В. Бутковская, «АльфаСтрахование-ОМС» филиал «Сибирь» — С.В. Бабарыкина.

Достойны стать «лучшими» многие, но выбрать надо одного. И на чашу весов кладется личный вклад человека в развитие региона, плюс — ориентированность руководимой им структуры на нужды людей.

— Кажется, что в номинациях конкурса социальная тема приобретает все большую значимость. Это так?

— Совершенно верно. В предыдущие годы «лучшие» определялись по абсолютным параметрам — по результатам ипотечного кредитования, к примеру, по автокредитованию. Сегодня к теме «кредитование» приходится подходить очень осторожно. В 2014 году акцент сделан на социальную политику финансовых структур, ее отражение в финансовых продуктах. Лучшим социально ориентированным банковским продуктом в этом году, например, признана программа Банка Москвы «Люди дела». Эту программу банк запустил в мае. Она ориентирована на представителей здравоохранения, образования, государственного управления и силовых структур. В рамках программы представлена широкая линейка продуктов и услуг на льготных условиях. Сегодня успешный опыт банка тиражирован и на представителей коммерческих организаций, оказывающих

услуги для сфер образования, здравоохранения, государственного управления и силовых услуг.

— Самая красивая часть праздника, то, что видят, в частности, журналисты — церемония награждения. Подготовка к ней, видимо, дается нелегко — надо продумать регламент, пригласить суперзвездных людей, забронировать один из лучших в Кемерове залов?

— Сразу вспомнились слова заместителя управляющего банком «НОВО-КИБ» Ольги Анатольевны Глуховой, сказанные год назад: «Только что вернулись из Москвы, тоже с церемонии награждения, но ее нельзя даже сравнить с тем, что увидели здесь. В столице все формально, а в Кемерове — праздник». Мы очень стараемся, чтобы для людей, которые все силы отдают работе, хоть один день в году стал красивым и запоминающимся: музыка, поздравительная атмосфера, незабываемые мгновения победы.

— Какие планы на будущее?

— Соответствовать реалиям жизни и чувствовать посылы, которые она нам шлет.

— Чувствуете?

— Кое-что. Например, уходит тема конкурса «Кто лучший в кредитовании». Сегодня важнее и интереснее — прогрессивные номинации, например, «Лидер информационных технологий».

Такой вот посыл. А что будет дальше — скажет уже завтрашний день.

«ФК» попросил председателя, члена жюри и почетного гостя конкурса «Финансовый рынок Кузбасса» дать советы читателю в отношении управления финансовыми средствами на пользу собственного благосостояния



Дмитрий Исламов, заместитель губернатора по экономике и региональному развитию, председатель конкурса:

— Одной из причин «закредитованности» населения стала реклама кредитных продуктов. Я бы убедительно просил кузбассовцев быть бдительными, не верить на слово, а внимательно изучать кредитный договор до его подписания. Прежде чем брать очередной кредит, необходимо соизмерять свои потребности со своими возможностями.



Нелли Малютина, начальник управления по ценным бумагам и страховому рынку АКО:

— Уверена: несмотря на непростые правила игры на финансовом рынке и наличие разного рода мошенников, неприятностей можно избежать. Совет простой: прежде чем совершать какие-либо финансовые действия, взвесьте все «за» и «против», не принимайте молниеносных решений, ведь от этого будет зависеть ваше финансовое благополучие.

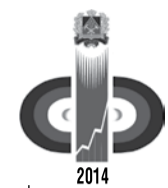
Не поленитесь, прежде чем принять решение, оцените ситуацию, всесторонне изучите мнение экспертов по данному вопросу. И тогда вы просто не окажетесь в сложном положении и правильно сделаете свой выбор.



Сергей Драница, начальник Главного управления Банка России по Кемеровской области:

— Разумеется, финансовые возможности у всех разные, но есть несколько простых правил.

Во-первых, считайте доходы и расходы не только на себя, но и на вашу семью или финансово зависящих от вас людей. Во-вторых, трезво оцените ситуацию, в которой находитесь ваш работодатель. В-третьих, вспомните, были ли поручателем по кредитам других людей. Если они откажутся платить кредиты, их проблемы станут вашими. В-четвертых, поскольку кредиты берут на несколько лет, прикиньте, какие крупные траты вас ждут (рождение детей, оплата учебы).



**Финансовый
рынок
Кузбасса**

Представляем участников конкурса



ЗАО «НПФ «Промагрофонд» — один из старейших участников пенсионной системы России: фонд зарегистрирован 12 октября 1994 года, осуществляет деятельность на основании лицензии №28/2.

ЗАО «НПФ «Промагрофонд» — закрытое акционерное общество, исключительными видами деятельности которого являются:

■ деятельность по негосударственному пенсионному обеспечению участников фонда в соответствии с договорами негосударственного пенсионного обеспечения;

■ деятельность в качестве страховщика по обязательному пенсионному страхованию в соответствии с Федеральным законом от 15 декабря 2001 г. №167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» и договорами об обязательном пенсионном страховании.

«Промагрофонд» имеет высокий уровень надежности. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» подтвердило рейтинг надежности ЗАО «НПФ «Промагрофонд» на уровне А+ («очень высокий уровень надежности»). Прогноз по рейтингу — «стабильный».

В ходе проведения рейтинговой оценки ЗАО «НПФ «Промагрофонд» в качестве позитивных факторов агентством были выделены высокие размерные характеристики фонда, консервативная стратегия размещения пенсионных накоплений, высокое качество стратегического планирования, а также высокая географическая диверсификация застрахованных лиц и высокий уровень информационной прозрачности.

ЗАО «Негосударственный пенсионный фонд «Промагрофонд» уверенно входит в «десятку лидеров» пенсионного рынка страны по основным показателям деятельности. Важным преимуществом фонда является «шаговая» доступность для клиентов. Разветвленная филиальная сеть действует в более чем 100 городах России.

На территории Кузбасса НПФ «Промагрофонд» начал деятельность с августа 2008 года. Сейчас работает офис в г. Кемерово, а также представители фонда в гг. Мыски, Прокопьевск, Киселевск, Осинники, Таштагол, Анжеро-Судженск, Топки, Березовский, Ленинск-Кузнецкий, Гурьевск, Салаир, Яшино, Юрга.

ФИЛИАЛ ЗАО «НПФ «ПРОМАГРОФОНД» В Г. КЕМЕРОВО:

г. Кемерово, ул. Кузбасская, 31-120
Тел.: (3842) 45-44-50, 36-26-94,
or-kemerovo@nprf.ru
www.promagrofond.ru

Бесплатная «горячая линия»:
8-800-100-34-62